

**RENTA VARIABLE - ESPAÑA**

Sector: Software

Precio de Cierre: EUR 2,12 (19 jun 2026)

Fecha del informe: 22 jun 2026 (9:20h)

**Noticia importante**

Análisis Independiente de Compañías

**Noticia importante**

 Opinión <sup>(1)</sup>: Sin impacto significativo

 Impacto <sup>(1)</sup>: Mantenemos estimaciones

Miguel Medina Sivilotti – lighthouse@institutodeanalistas.com

Alfredo Echevarría Otegui – alfredo.echevarria@institutodeanalistas.com

+34 915 631 972

**Agile Content (AGIL)**, grupo tecnológico que opera en el sector audiovisual online y de video por streaming, ofreciendo tecnología hardware y software asociada a la creación, procesamiento, distribución y gestión de video para la provisión de servicio de televisión. Desde noviembre de 2015 cotiza en BME Growth. Tras la OPA de diciembre 2025, Onchena, Inveready y Key Wolf (José Poza) controlan el 93% del capital a través de Valle Surf Bidco.

## Exclusión de cotización (esperada).

**Market Data**

Market Cap (Mn EUR y USD)	49,2	56,4
EV (Mn EUR y USD) <sup>(2)</sup>	53,8	61,7
Número de Acciones (Mn)	23,2	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	2,34 / 2,03 / 1,56	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,03	
Rotación <sup>(3)</sup>	14,3	
Refinitiv / Bloomberg	AGIL.MC / AGIL.SM	
Cierre año fiscal	31-dic	

**Estructura Accionarial (%)**

Valle Surf Bidco SL	93,0
Autocartera	1,2
Free Float	5,8

**Datos Financieros**

Básicos (EUR Mn)	2025	2026e	2027e	2028e
Nº Acc. ajustado (Mn)	23,2	23,2	23,2	23,2
Total Ingresos	83,2	86,0	88,9	92,0
EBITDA Rec.	7,5	8,0	8,7	9,4
% Var.	0,5	7,9	7,9	7,8
% EBITDA Rec./Ing.	9,0	9,4	9,8	10,2
% Var EBITDA sector <sup>(4)</sup>	7,0	23,8	20,1	13,9
Beneficio neto	-1,0	4,0	3,9	3,8
BPA (EUR)	-0,04	0,17	0,17	0,16
% Var.	-668,2	491,4	-3,6	-3,0
BPA ord. (EUR)	-0,11	0,17	0,17	0,16
% Var.	n.a.	252,3	-3,6	-3,0
Free Cash Flow Rec. <sup>(5)</sup>	-2,0	3,9	4,7	5,5
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	33,8	29,9	25,3	19,7
DN / EBITDA Rec.(x)	4,5	3,7	2,9	2,1
ROE (%)	n.a.	10,0	8,8	7,8
ROCE (%) <sup>(5)</sup>	5,5	9,0	8,8	8,7

**Ratios y Múltiplos (x) <sup>(6)</sup>**

PER	n.a.	12,2	12,6	13,0
PER Ordinario	n.a.	12,2	12,6	13,0
P/BV	1,3	1,2	1,1	1,0
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	0,65	0,63	0,61	0,58
EV/EBITDA Rec.	7,2	6,7	6,2	5,8
EV/EBIT	22,9	11,2	12,1	13,0
FCF Yield (%) <sup>(5)</sup>	n.a.	7,8	9,5	11,2

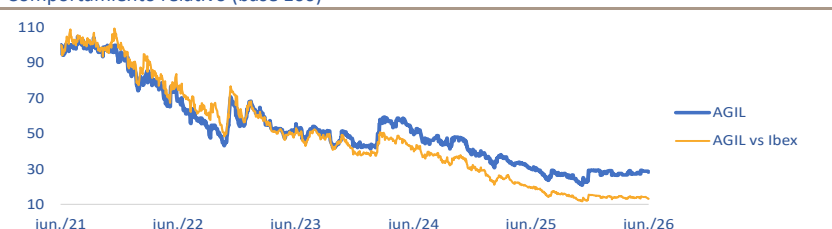
**CONVOCATORIA DE JGA Y JGE.** El pasado 25/5/2026 el consejo de AGIL convocó junta de accionistas ordinaria y extraordinaria para el 25/6/2026. Entre los puntos del orden del día figuran la aprobación de la exclusión de cotización de BME Growth y la aprobación de los términos de la OPA planteada por Valle Surf Bidco SL al resto de los accionistas. Valle Surf Bidco SL propietario del 93,0% de AGIL tras la OPA anunciada el 14/12/2025 y liquidada el 26/1/2026, es el vehículo propiedad de Inveready, Onchena y Key Wolf (José Poza)

**LA EXCLUSIÓN ERA EL DESENLACE MAS PROBABLE DESDE LA OPA DE DICIEMBRE 2025.** Tanto el oferente (Valle Surf Bidco SL), en el anuncio de la OPA de diciembre 2025, como el Consejo en su informe sobre la OPA hacían mención a la posibilidad de “promover la exclusión” si la OPA tenía éxito (la OPA estaba condicionada a la obtención del 75,1% de AGIL).

**LOS TERMINOS DE LA OPA DE EXCLUSION SON IDÉNTICOS A LOS DE LA OPA** (OPA en efectivo a EUR 2,2 por acción). La legislación exige que los accionistas opuestos a la exclusión voten en contra de la exclusión para ejercitar el derecho de venta de sus acciones. El oferente ha flexibilizado este requisito proponiendo una oferta sostenida de compra a EUR 2,20 por acción con independencia del sentido del voto de los accionistas (o de si votan).

**CALENDARIO DE LA (POTENCIAL) EXCLUSIÓN.** Tras la más que probable aprobación en la junta del 25/6/2026 se publicará una OIR con el anuncio de la oferta de compra que permanecerá abierta durante un periodo de 20 días bursátiles a contar desde el día siguiente a la publicación del OIR.

**EL RIESGO DE QUEDAR EN UNA POSICIÓN IRRELEVANTE E ILIQUÍDA EN UNA COMPAÑÍA NO COTIZADA.** En nuestra opinión, el precio de la acción no reflejaba la mejora en los fundamentales de AGIL en 2025. La OPA, lanzada por accionistas “core” con buen conocimiento del sector y de la compañía, redujo dramáticamente el “free float”, a menos del 6%. Llegados a este punto, la conclusión lógica es la exclusión de cotización y, para el accionista minoritario, la decisión lógica es la venta de las acciones en la oferta de compra, evitando quedar en una posición de total iliquidez en una compañía no cotizada.

**Comportamiento relativo (base 100)**


Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluto	1,0	2,9	-6,2	-2,8	-46,2	-71,7
vs Ibex 35	-7,8	-10,1	-33,4	-13,0	-73,8	-86,8
vs Ibex Small Cap Index	-3,8	-7,1	-16,6	-8,7	-61,9	-77,3
vs Eurostoxx 50	-6,1	-8,2	-22,5	-10,5	-62,7	-81,7
vs Índice del sector <sup>(4)</sup>	-10,3	-19,9	-27,0	-22,7	-62,8	-80,9

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Sector: Stoxx Europe 600 Technology.

(5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(\*) El EBITDA rec. es un EBITDA “cash”, no incluye gastos capitalizados. El EBITDA total si incluye gastos capitalizados

(\*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Refinitiv y Lighthouse.

Informe emitido por IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis, S.L.U.

Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.

## Agile Content (AGIL) es una compañía de BME Growth

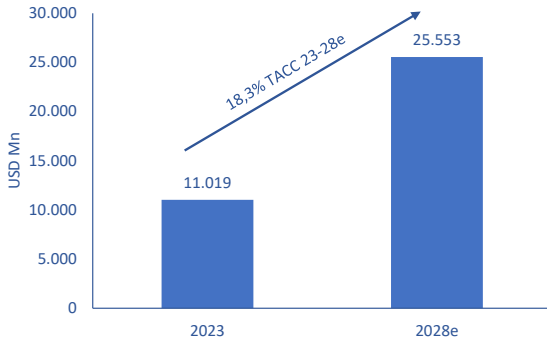
---

BME Growth es el segmento destinado a empresas medianas y pequeñas de BME MTF Equity, dirigido y gestionado por la Bolsa Española (BME), estando sujeto a la supervisión de la CNMV. BME MTF Equity no es un Mercado Regulado, estando considerado como un Sistema Multilateral de Negociación (SMN), tal y como se define en la Directiva sobre Mercados de Instrumentos Financieros (MiFID). En julio de 2020, BME Growth obtuvo el sello de SME Growth Market, nueva categoría de la normativa de la UE, en España denominada Mercado de Pymes en Expansión.

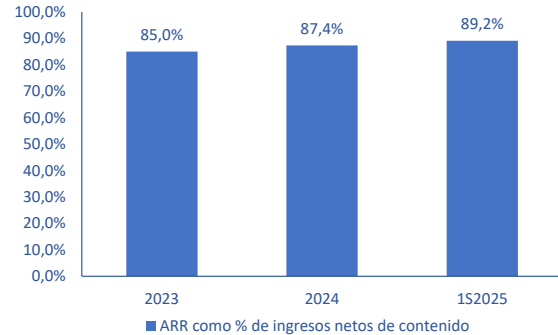
BME Growth es el mercado de renta variable español para las empresas de reducida capitalización que desean crecer, estando dotado de una regulación especial, diseñada específicamente para ellas, y con costes y procesos adaptados a sus características particulares. BME Growth (antiguo MAB) empezó a operar en julio del 2009. Actualmente cotizan en él c. 130 compañías. Las empresas que cotizan en BME Growth pueden optar por presentar sus estados financieros bajo NIIF o el Plan General de Contabilidad (PGC) y el Real Decreto 1159/2010 (NOFCAC).

**La compañía en 8 gráficos**

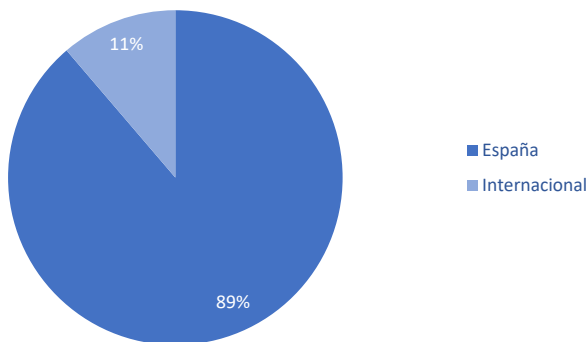
**El mercado de TV streaming a nivel global se espera que crezca a una TACC 23-28e del 18,3%**



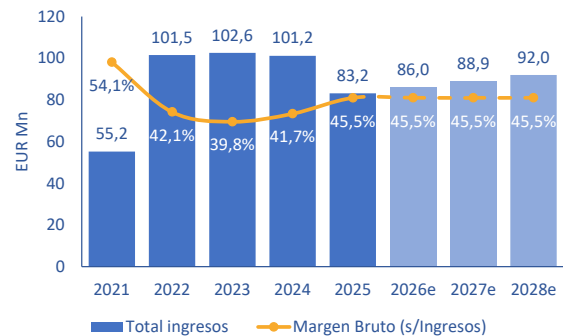
**AGIL: % de recurrencia de ingresos (netos de ventas de contenido) sigue creciendo ...**



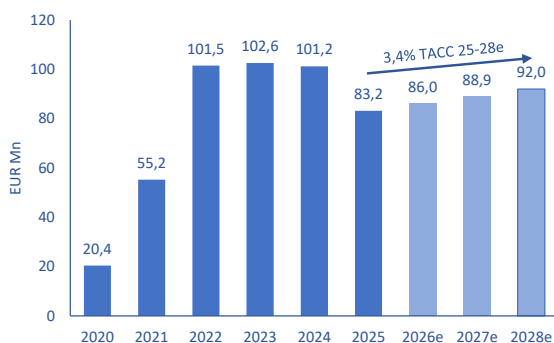
**...con diversificación geográfica. En 2025 las ventas netas fuera de España representaron el 11%**



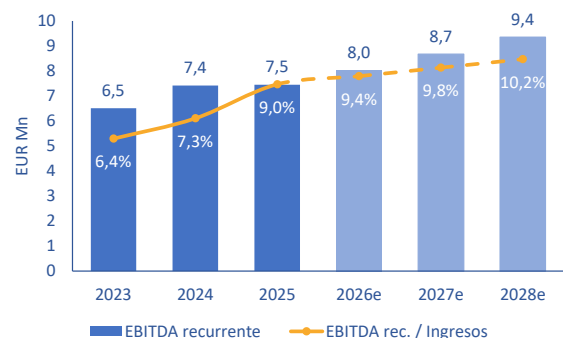
**Tras una intensa actividad de M&A en 2020 - 2021 dando un saldo de escala muy significativo...**



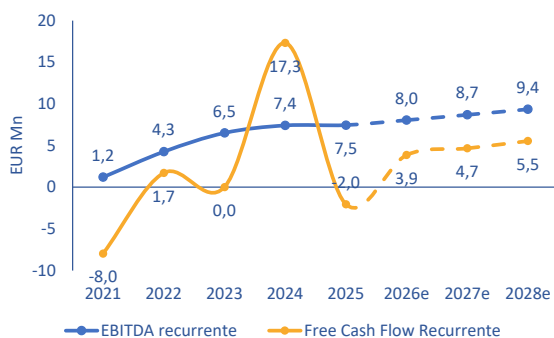
**... foco en crecimiento orgánico (3,4% TACC 25-28e) con modelo asset light<sup>(1)</sup>**



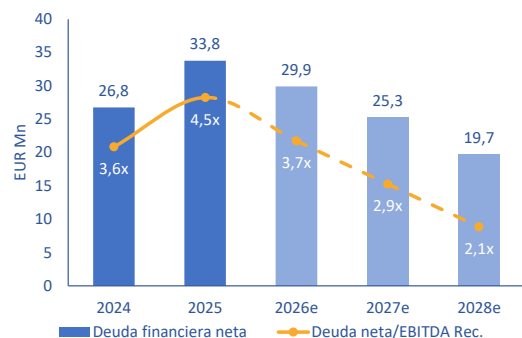
**Crecimiento orgánico que no requiere capital adicional y optimiza capital empleado gracias al apalancamiento operativo<sup>(1)</sup>...**



**... empujando la generación del flujo de caja recurrente hasta EUR 5,5Mn en 2028e<sup>(1)</sup>**



**Que dejaría a la compañía con un apalancamiento razonable y sin deuda si WeTek es vendida<sup>(1)</sup>**



(1) WeTek consolidada globalmente hasta 2023 y desde 2024 contabilizada por puesta en equivalencia.

## Inputs de valoración

### Inputs de valoración por DCF

	2026e	2027e	2028e	Perpetuo <sup>(1)</sup>			
Free Cash Flow "To the Firm"	5,3	6,0	6,7	102,7			
<b>Market Cap</b>	<b>49,2</b>	A la fecha de este informe					
<b>Deuda financiera neta</b>	<b>33,8</b>	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 12m 2025)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	6,0%	Coste de la deuda neta			5,8%	6,3%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
<b>Coste de la deuda neta</b>	<b>4,8%</b>	<b>Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)</b>			<b>4,6%</b>	<b>5,0%</b>	
Risk free rate (rf)	3,5%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	6,0%	R (estimación propia)			5,5%	6,5%	
Beta (B)	1,3	B (estimación propia)			1,2	1,4	
<b>Coste del Equity</b>	<b>11,3%</b>	<b>Ke = Rf + (R * B)</b>			<b>10,1%</b>	<b>12,6%</b>	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	59,3%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	40,7%	D			=	=	
<b>WACC</b>	<b>8,6%</b>	<b>WACC = Kd * D + Ke * E</b>			<b>7,8%</b>	<b>9,5%</b>	
<b>G "Razonable"</b>	<b>2,0%</b>				<b>2,5%</b>	<b>1,5%</b>	

(1) El valor perpetuo refleja el VAN del FCF a partir del último año estimado con el WACC y G del escenario base.

### Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Factset	Mkt. Cap	PER 26e	BPA 26e-28e	EV/EBITDA 26e	EBITDA 26e-28e	EV/Vtas. 26e	Ingresos 26e-28e	EBITDA/Vtas. 26e	FCF Yield 26e	FCF 26e-28e
Kudelski	KUD.S	68,8	n.a.	59,5%	n.a.	n.a.	0,1	2,6%	n.a.	0,0%	n.a.
<b>TV Technologies</b>			n.a.	59,5%	n.a.	n.a.	0,1	2,6%	n.a.	0,0%	n.a.
Netgem	ALNTG.PA	29,0	10,4	58,1%	4,5	24,5%	0,8	7,4%	17,0%	13,5%	13,3%
Kaltura	KLTR.O	183,8	n.a.	n.a.	12,3	-41,4%	1,0	-41,4%	7,8%	5,2%	-41,4%
<b>TV Platform</b>			10,4	58,1%	8,4	-8,5%	0,9	-17,0%	12,4%	9,4%	-14,1%
AGIL	AGIL.MC	49,2	12,2	-3,3%	4,3	6,3%	0,6	3,5%	14,7%	7,8%	19,7%

### Análisis de sensibilidad (2027e)

#### A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 27e	EBITDA 27e	EV/EBITDA 27e
Max	10,8%	9,6	5,6x
Central	9,8%	8,7	6,2x
Min	8,8%	7,8	6,9x

#### B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 27e				FCF Rec./Yield 27e			
EBITDA 27e	1,3%	1,5%	1,7%	➔	Escenario	FCF Rec./Yield 27e		
9,6	5,7	5,6	5,4		Max	11,7%	11,3%	10,9%
8,7	4,8	4,7	4,5		Central	9,9%	9,5%	9,1%
7,8	4,0	3,8	3,6		Min	8,0%	7,7%	7,3%

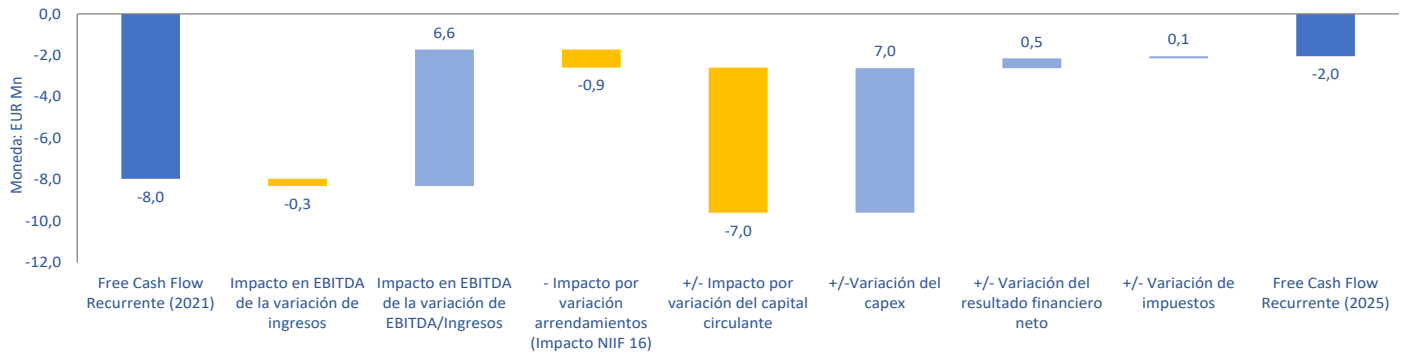
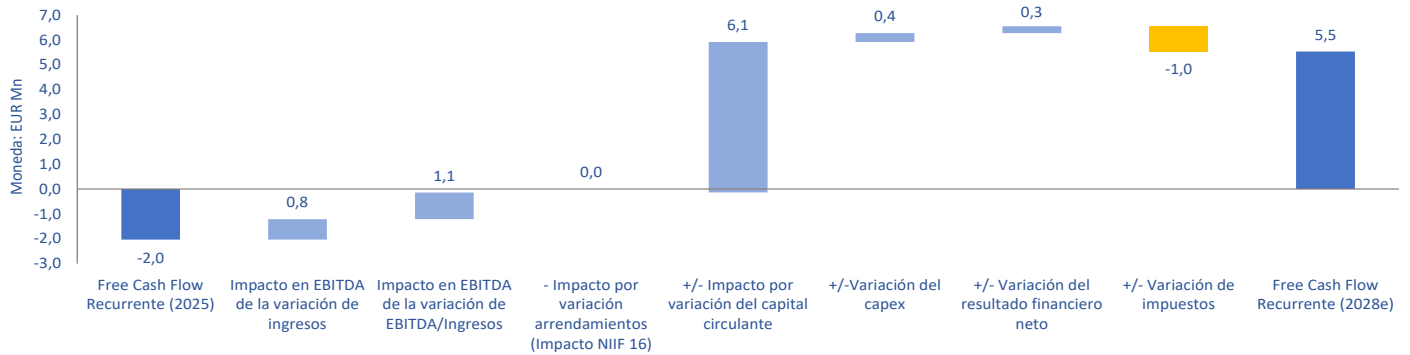
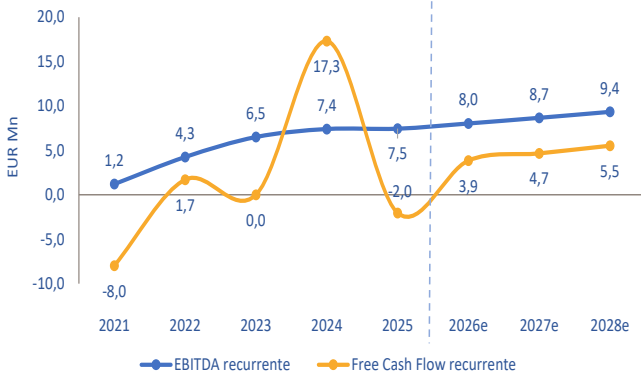
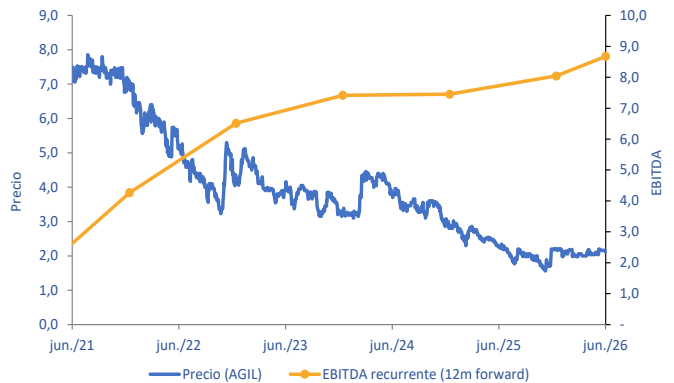
## Anexo 1. Proyecciones financieras

<b>Balance (EUR Mn)</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026e</b>	<b>2027e</b>	<b>2028e</b>		
Inmovilizado inmaterial	37,2	39,0	35,8	26,3	22,8	21,0	18,5	15,1		
Inmovilizado material	0,6	0,6	0,7	1,1	1,0	1,7	2,3	2,7		
Otros activos no corrientes	0,6	0,6	0,5	0,7	0,2	0,2	0,2	0,2		
Inmovilizado financiero	1,0	3,5	3,7	29,5	30,2	31,8	33,5	35,1		
Fondo de comercio y otros intangibles	39,9	39,9	39,9	34,9	34,9	34,9	34,9	34,9		
Activo circulante	27,5	27,4	34,1	22,1	23,5	24,2	25,0	25,7		
<b>Total activo</b>	<b>106,8</b>	<b>111,0</b>	<b>114,7</b>	<b>114,5</b>	<b>112,7</b>	<b>114,0</b>	<b>114,3</b>	<b>113,7</b>		
Patrimonio neto	44,4	44,3	43,1	42,0	38,5	42,5	46,4	50,2		
Minoritarios	2,1	6,4	7,5	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	0,3	0,3	0,3	2,3	1,3	1,3	1,3	1,3		
Otros pasivos no corrientes	-	3,3	3,1	1,6	1,7	1,7	1,7	1,7		
Deuda financiera neta	28,7	20,3	19,9	26,8	33,8	29,9	25,3	19,7		
Pasivo circulante	31,4	36,5	40,8	41,7	37,5	38,6	39,7	40,9		
<b>Total pasivo</b>	<b>106,8</b>	<b>111,0</b>	<b>114,7</b>	<b>114,5</b>	<b>112,7</b>	<b>114,0</b>	<b>114,3</b>	<b>113,7</b>		
<b>TACC</b>										
<b>Cuenta de Resultados (EUR Mn)</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026e</b>	<b>2027e</b>	<b>2028e</b>	<b>21-25</b>	<b>25-28e</b>
<b>Total Ingresos</b>	<b>55,2</b>	<b>101,5</b>	<b>102,6</b>	<b>101,2</b>	<b>83,2</b>	<b>86,0</b>	<b>88,9</b>	<b>92,0</b>	<b>10,8%</b>	<b>3,4%</b>
<i>Cto.Total Ingresos</i>	<i>170,3%</i>	<i>83,9%</i>	<i>1,0%</i>	<i>-1,3%</i>	<i>-17,8%</i>	<i>3,4%</i>	<i>3,5%</i>	<i>3,5%</i>		
Coste de ventas	(25,4)	(58,8)	(61,8)	(59,0)	(45,3)	(46,8)	(48,5)	(50,1)		
<b>Margen Bruto</b>	<b>29,9</b>	<b>42,8</b>	<b>40,8</b>	<b>42,2</b>	<b>37,9</b>	<b>39,1</b>	<b>40,5</b>	<b>41,9</b>	<b>6,1%</b>	<b>3,4%</b>
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>54,1%</i>	<i>42,1%</i>	<i>39,8%</i>	<i>41,7%</i>	<i>45,5%</i>	<i>45,5%</i>	<i>45,5%</i>	<i>45,5%</i>		
Gastos de personal	(17,1)	(18,9)	(18,5)	(19,2)	(17,8)	(18,3)	(18,9)	(19,5)		
Otros costes de explotación	(11,6)	(19,6)	(15,8)	(15,5)	(12,6)	(12,8)	(12,9)	(13,1)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>1,2</b>	<b>4,3</b>	<b>6,5</b>	<b>7,4</b>	<b>7,5</b>	<b>8,0</b>	<b>8,7</b>	<b>9,4</b>	<b>57,5%</b>	<b>7,9%</b>
<i>Cto.EBITDA recurrente</i>	<i>318,5%</i>	<i>251,9%</i>	<i>52,8%</i>	<i>13,8%</i>	<i>0,5%</i>	<i>7,9%</i>	<i>7,9%</i>	<i>7,8%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>2,2%</i>	<i>4,2%</i>	<i>6,4%</i>	<i>7,3%</i>	<i>9,0%</i>	<i>9,4%</i>	<i>9,8%</i>	<i>10,2%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	(2,4)	0,6	0,4	1,0	0,7	-	-	-		
Gastos capitalizados	6,2	6,7	7,1	7,0	4,4	4,6	4,7	4,9		
<b>EBITDA</b>	<b>5,1</b>	<b>11,5</b>	<b>14,0</b>	<b>15,4</b>	<b>12,5</b>	<b>12,6</b>	<b>13,4</b>	<b>14,3</b>	<b>25,5%</b>	<b>4,4%</b>
Depreciación y provisiones	(8,7)	(9,5)	(9,3)	(13,1)	(9,3)	(6,9)	(8,1)	(9,3)		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	(1,2)	(1,6)	(0,3)	(0,9)	(0,9)	(0,9)	(0,9)		
<b>EBIT</b>	<b>(3,6)</b>	<b>0,9</b>	<b>3,1</b>	<b>2,0</b>	<b>2,4</b>	<b>4,8</b>	<b>4,5</b>	<b>4,1</b>	<b>27,6%</b>	<b>20,6%</b>
<i>Cto.EBIT</i>	<i>-202,2%</i>	<i>123,9%</i>	<i>259,3%</i>	<i>-35,5%</i>	<i>17,0%</i>	<i>104,5%</i>	<i>-7,2%</i>	<i>-7,6%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>0,9%</i>	<i>3,0%</i>	<i>2,0%</i>	<i>2,8%</i>	<i>5,6%</i>	<i>5,0%</i>	<i>4,5%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(2,1)	(1,4)	(1,8)	1,1	(6,0)	(1,4)	(1,2)	(1,0)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	1,6	1,6	1,6	1,6		
<b>Beneficio ordinario</b>	<b>(5,7)</b>	<b>(0,5)</b>	<b>1,3</b>	<b>3,1</b>	<b>(2,0)</b>	<b>5,1</b>	<b>4,9</b>	<b>4,7</b>	<b>23,3%</b>	<b>63,5%</b>
<i>Cto.Beneficio ordinario</i>	<i>-120,0%</i>	<i>91,0%</i>	<i>346,1%</i>	<i>145,4%</i>	<i>-163,9%</i>	<i>353,7%</i>	<i>-3,6%</i>	<i>-3,0%</i>		
Extraordinarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>(5,7)</b>	<b>(0,5)</b>	<b>1,3</b>	<b>3,1</b>	<b>(2,0)</b>	<b>5,1</b>	<b>4,9</b>	<b>4,7</b>	<b>23,3%</b>	<b>63,5%</b>
Impuestos	(0,0)	(0,2)	(0,1)	(1,4)	1,0	(1,0)	(1,0)	(0,9)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>9,7%</i>	<i>43,9%</i>	<i>n.a.</i>	<i>20,0%</i>	<i>20,0%</i>	<i>20,0%</i>		
Minoritarios	-	(1,3)	(1,1)	(1,6)	-	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio neto</b>	<b>(5,8)</b>	<b>(2,0)</b>	<b>0,0</b>	<b>0,2</b>	<b>(1,0)</b>	<b>4,0</b>	<b>3,9</b>	<b>3,8</b>	<b>35,0%</b>	<b>78,2%</b>
<i>Cto.Beneficio neto</i>	<i>-102,5%</i>	<i>64,9%</i>	<i>101,1%</i>	<i>716,1%</i>	<i>-668,2%</i>	<i>491,4%</i>	<i>-3,6%</i>	<i>-3,0%</i>		
<b>Beneficio ordinario neto</b>	<b>(3,3)</b>	<b>(2,4)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(2,7)</b>	<b>4,0</b>	<b>3,9</b>	<b>3,8</b>	<b>5,6%</b>	<b>50,7%</b>
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>-136,8%</i>	<i>28,7%</i>	<i>84,5%</i>	<i>73,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>252,3%</i>	<i>-3,6%</i>	<i>-3,0%</i>		
<b>TACC</b>										
<b>Cash Flow (EUR Mn)</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026e</b>	<b>2027e</b>	<b>2028e</b>	<b>21-25</b>	<b>25-28e</b>
<b>EBITDA recurrente</b>						<b>8,0</b>	<b>8,7</b>	<b>9,4</b>	<b>57,5%</b>	<b>7,9%</b>
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						(0,9)	(0,9)	(0,9)		
Var.capital circulante						0,4	0,4	0,4		
<b>Cash Flow operativo recurrente</b>						<b>7,5</b>	<b>8,2</b>	<b>8,9</b>	<b>-22,5%</b>	<b>n.a.</b>
CAPEX						(1,3)	(1,3)	(1,4)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(1,4)	(1,2)	(1,0)		
Impuestos						(1,0)	(1,0)	(0,9)		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>						<b>3,9</b>	<b>4,7</b>	<b>5,5</b>	<b>28,9%</b>	<b>67,7%</b>
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
<b>Free Cash Flow</b>						<b>3,9</b>	<b>4,7</b>	<b>5,5</b>	<b>60,3%</b>	<b>93,4%</b>
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						-	-	-		
<b>Variación de Deuda financiera neta</b>						<b>(3,9)</b>	<b>(4,7)</b>	<b>(5,5)</b>		

## Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e	TACC	
								22-25	25-28e
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>4,3</b>	<b>6,5</b>	<b>7,4</b>	<b>7,5</b>	<b>8,0</b>	<b>8,7</b>	<b>9,4</b>	<b>20,4%</b>	<b>7,9%</b>
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	251,9%	52,8%	13,8%	0,5%	7,9%	7,9%	7,8%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	4,2%	6,4%	7,3%	9,0%	9,4%	9,8%	10,2%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(1,2)	(1,6)	(0,3)	(0,9)	(0,9)	(0,9)	(0,9)		
+/- Var. Capital circulante	5,2	(2,4)	13,0	(5,7)	0,4	0,4	0,4		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>8,3</b>	<b>2,5</b>	<b>20,1</b>	<b>0,9</b>	<b>7,5</b>	<b>8,2</b>	<b>8,9</b>	<b>-52,0%</b>	<b>n.a.</b>
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	225,6%	-70,0%	706,4%	-95,4%	719,6%	8,7%	8,4%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	8,2%	2,4%	19,8%	1,1%	8,8%	9,2%	9,7%		
- CAPEX	(5,0)	(1,3)	(1,3)	(1,7)	(1,3)	(1,3)	(1,4)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(1,4)	(1,2)	(1,4)	(1,3)	(1,4)	(1,2)	(1,0)		
- Impuestos	(0,2)	-	-	0,1	(1,0)	(1,0)	(0,9)		
<b>= Free Cash Flow recurrente</b>	<b>1,7</b>	<b>0,0</b>	<b>17,3</b>	<b>(2,0)</b>	<b>3,9</b>	<b>4,7</b>	<b>5,5</b>	<b>-47,2%</b>	<b>67,7%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	121,5%	-99,0%	n.a.	-111,8%	289,2%	21,0%	18,5%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	1,7%	0,0%	17,1%	n.a.	4,5%	5,2%	6,0%		
- Gastos de reestructuración y otros	0,6	-	-	-	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	0,3	0,5	0,0	1,0	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	2,4	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow</b>	<b>5,0</b>	<b>0,5</b>	<b>17,3</b>	<b>(1,1)</b>	<b>3,9</b>	<b>4,7</b>	<b>5,5</b>	<b>-30,3%</b>	<b>93,4%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	111,7%	-90,6%	n.a.	-106,1%	465,4%	21,0%	18,5%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	3,0%	0,0%	35,2%	n.a.	7,8%	9,5%	11,2%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	8,8%	0,8%	35,3%	n.a.	7,8%	9,5%	11,2%		
<b>B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)</b>									
<b>Free Cash Flow recurrente (Año -1)</b>	<b>(8,0)</b>	<b>1,7</b>	<b>0,0</b>	<b>17,3</b>	<b>(2,0)</b>	<b>3,9</b>	<b>4,7</b>		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	1,0	0,0	(0,1)	(1,3)	0,3	0,3	0,3		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	2,0	2,2	1,0	1,4	0,3	0,4	0,4		
<b>= Variación EBITDA recurrente</b>	<b>3,1</b>	<b>2,3</b>	<b>0,9</b>	<b>0,0</b>	<b>0,6</b>	<b>0,6</b>	<b>0,7</b>		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(1,2)	(0,5)	1,3	(0,6)	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	3,9	(7,6)	15,4	(18,6)	6,0	0,0	0,0		
<b>= Variación del Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>5,8</b>	<b>(5,8)</b>	<b>17,6</b>	<b>(19,2)</b>	<b>6,6</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>		
+/- Variación del CAPEX	3,7	3,7	(0,1)	(0,4)	0,4	(0,0)	(0,0)		
+/- Variación del resultado financiero neto	0,4	0,2	(0,2)	0,1	(0,1)	0,2	0,2		
+/- Variación de impuestos	(0,2)	0,2	-	0,1	(1,1)	0,0	0,0		
<b>= Variación del Free Cash Flow recurrente</b>	<b>9,7</b>	<b>(1,7)</b>	<b>17,3</b>	<b>(19,4)</b>	<b>5,9</b>	<b>0,8</b>	<b>0,9</b>		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>	<b>1,7</b>	<b>0,0</b>	<b>17,3</b>	<b>(2,0)</b>	<b>3,9</b>	<b>4,7</b>	<b>5,5</b>		
<b>C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)</b>									
<b>EBIT</b>	<b>0,9</b>	<b>3,1</b>	<b>2,0</b>	<b>2,4</b>	<b>4,8</b>	<b>4,5</b>	<b>4,1</b>	<b>39,4%</b>	<b>20,6%</b>
<i>* Tasa fiscal teórica</i>	0,0%	9,7%	30,0%	0,0%	20,0%	20,0%	20,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	(0,3)	(0,6)	-	(1,0)	(0,9)	(0,8)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>4,3</b>	<b>6,5</b>	<b>7,4</b>	<b>7,5</b>	<b>8,0</b>	<b>8,7</b>	<b>9,4</b>	<b>20,4%</b>	<b>7,9%</b>
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(1,2)	(1,6)	(0,3)	(0,9)	(0,9)	(0,9)	(0,9)		
+/- Var. Capital circulante	5,2	(2,4)	13,0	(5,7)	0,4	0,4	0,4		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>8,3</b>	<b>2,5</b>	<b>20,1</b>	<b>0,9</b>	<b>7,5</b>	<b>8,2</b>	<b>8,9</b>	<b>-52,0%</b>	<b>n.a.</b>
- CAPEX	(5,0)	(1,3)	(1,3)	(1,7)	(1,3)	(1,3)	(1,4)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	(0,3)	(0,6)	-	(1,0)	(0,9)	(0,8)		
<b>= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente</b>	<b>3,3</b>	<b>0,9</b>	<b>18,1</b>	<b>(0,8)</b>	<b>5,3</b>	<b>6,0</b>	<b>6,7</b>	<b>-31,0%</b>	<b>n.a.</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	153,6%	-72,0%	n.a.	-104,5%	748,1%	12,9%	11,9%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	3,3%	0,9%	17,9%	n.a.	6,1%	6,7%	7,3%		
- Gastos de reestructuración y otros	0,6	-	-	-	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	0,3	0,5	0,0	1,0	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	2,4	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow "To the Firm"</b>	<b>6,6</b>	<b>1,4</b>	<b>18,2</b>	<b>0,2</b>	<b>5,3</b>	<b>6,0</b>	<b>6,7</b>	<b>-70,5%</b>	<b>n.a.</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	116,1%	-79,1%	n.a.	-99,1%	n.a.	12,9%	11,9%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	6,1%	1,7%	33,7%	n.a.	9,8%	11,1%	12,4%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	12,2%	2,6%	33,8%	0,3%	9,8%	11,1%	12,4%		

Nota: Free Cash Flow Yield (s/Market Cap) estimado ajustado por intereses minoritarios.

**Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2021 - 2025)**

**Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2025 - 2028e)**

**Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente**

**Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)**

**Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe**

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	49,2	
+ Minoritarios		
+ Provisiones y otros pasivos a LP	1,0	Rdos. 12m 2025
+ Deuda financiera neta	33,8	Rdos. 12m 2025
- Inmovilizado financiero	6,9	Rdos. 12m 2025
+/- Otros <sup>(1)</sup>	(23,3)	
<b>Enterprise Value (EV)</b>	<b>53,8</b>	

(1) Valoración independiente del 61% de WeTek en puesta en equivalencia

## Anexo 4. Comportamiento histórico (1)

Comportamiento histórico (EUR Mn)																TACC	
	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026e	2027e	2028e	15-25	25-28e	
Total Ingresos	8,3	10,8	7,9	8,8	11,0	20,4	55,2	101,5	102,6	101,2	83,2	86,0	88,9	92,0	25,9%	3,4%	
Cto. Total ingresos	4,4%	30,2%	-27,4%	12,1%	24,5%	86,0%	170,3%	83,9%	1,0%	-1,3%	-17,8%	3,4%	3,5%	3,5%			
EBITDA	(0,8)	(1,2)	(0,7)	(1,3)	0,0	(1,8)	5,1	11,5	14,0	15,4	12,5	12,6	13,4	14,3	33,5%	4,4%	
Cto. EBITDA	-134,0%	-56,5%	39,9%	-69,5%	102,1%	n.a.	388,1%	127,4%	21,9%	10,1%	-18,7%	0,6%	6,3%	6,3%			
EBITDA/Ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0,2%	n.a.	9,1%	11,3%	13,7%	15,2%	15,1%	14,7%	15,1%	15,5%			
Beneficio neto	(1,3)	(5,2)	0,0	(1,3)	0,1	(2,8)	(5,8)	(2,0)	0,0	0,2	(1,0)	4,0	3,9	3,8	2,6%	78,2%	
Cto. Beneficio neto	-45,0%	-287,0%	101,0%	n.a.	109,3%	n.a.	-102,5%	64,9%	101,1%	716,1%	-668,2%	491,4%	-3,6%	-3,0%			
Nº Acciones Ajustado (Mn)	-	-	-	12,2	13,5	18,0	20,9	23,1	23,2	23,2	23,2	23,2	23,2	23,2			
BPA (EUR)	n.a.	n.a.	n.a.	-0,11	0,01	-0,16	-0,28	-0,09	0,00	0,01	-0,04	0,17	0,17	0,16	n.a.	78,2%	
Cto. BPA	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-74,7%	68,2%	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-3,6%	-3,0%			
BPA ord. (EUR)	n.a.	n.a.	n.a.	-0,11	0,01	-0,09	-0,16	-0,10	-0,02	0,00	-0,11	0,17	0,17	0,16	n.a.	50,7%	
Cto. BPA ord.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-87,1%	35,4%	84,6%	73,0%	n.a.	n.a.	-3,6%	-3,0%			
CAPEX	(1,3)	(2,1)	(1,9)	(2,2)	(2,7)	(5,1)	(8,7)	(5,0)	(1,3)	(1,3)	(1,7)	(1,3)	(1,3)	(1,4)			
CAPEX/Vtas % <sup>1</sup>	15,1%	19,7%	24,3%	25,2%	24,2%	25,2%	15,8%	4,9%	1,2%	1,3%	2,1%	1,5%	1,5%	1,5%			
Free Cash Flow	(2,0)	(3,9)	(2,7)	(3,1)	(4,3)	(32,9)	(42,7)	5,0	0,5	17,3	(1,1)	3,9	4,7	5,5	6,0%	93,4%	
DN/EBITDA (x) <sup>(2)</sup>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	21,9x	n.a.	5,7x	1,8x	1,4x	1,7x	2,7x	2,4x	1,9x	1,4x			
PER (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	12,2x	12,6x	13,0x			
EV/Vtas (x)	n.a.	2,11x	3,11x	2,48x	1,51x	3,29x	3,46x	1,70x	1,13x	0,75x	0,87x	0,63x	0,61x	0,58x			
EV/EBITDA (x) <sup>(2)</sup>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	37,8x	15,1x	8,3x	4,9x	5,7x	4,3x	4,0x	3,8x			
Comport. Absoluto	n.a.	-5,3%	-14,7%	3,4%	189,3%	95,8%	-11,8%	-38,6%	-24,3%	-12,1%	-24,8%	-2,8%					
Comport. Relativo vs Ibx 35	n.a.	-3,4%	-20,6%	21,7%	158,7%	131,6%	-18,3%	-35,0%	-38,3%	-23,4%	-49,6%	-13,0%					

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Refinitiv.

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## Anexo 5. Principales comparables 2026e

Datos	EUR Mn	TV Technologies		TV Platform		Average	AGIL
		Kudelski	Netgem	Kaltura	Harmonic		
Mercado	Ticker (Factset)	KUD.S	ALNTG.PA	KLTR.O	HLIT.O		AGIL.MC
	País	Switzerland	France	USA	USA		Spain
	Market cap	68,8	29,0	183,8	1.428,2		49,2
	Enterprise value (EV)	42,7	25,0	154,1	1.430,2		53,8
Información financiera básica	Total Ingresos	436,1	32,9	160,3	427,5		86,0
	Cto. Total Ingresos	10,1%	3,6%	1,5%	35,8%	13,7%	3,4%
	2y TACC (2026e - 2028e)	2,6%	7,4%	-41,4%	13,9%	-6,7%	3,5%
	EBITDA	(1,6)	5,6	12,6	91,8		12,6
	Cto. EBITDA	90,9%	-13,1%	568,2%	274,1%	276,4%	0,6%
	2y TACC (2026e - 2028e)	n.a.	24,5%	-41,4%	39,3%	7,4%	6,3%
	EBITDA/Ingresos	n.a.	17,0%	7,8%	21,5%	15,4%	14,7%
	EBIT	(11,5)	3,4	8,9	84,9		4,8
	Cto. EBIT	61,9%	67,9%	536,5%	470,8%	358,4%	104,5%
	2y TACC (2026e - 2028e)	68,5%	50,3%	-41,4%	24,1%	11,0%	-7,4%
	EBIT/Ingresos	n.a.	10,3%	5,6%	19,9%	11,9%	5,6%
	Beneficio Neto	(9,6)	2,6	0,1	60,7		4,0
	Cto. Beneficio Neto	77,9%	66,4%	100,8%	n.a.	83,6%	491,4%
	2y TACC (2026e - 2028e)	59,8%	56,4%	-41,4%	26,9%	14,0%	-3,3%
	CAPEX/Ventas	2,0%	7,6%	0,5%	1,5%	3,2%	1,5%
Free Cash Flow	n.a.	3,9	9,6	50,1		3,9	
Deuda financiera Neta	(46,1)	(8,0)	n.a.	(111,7)		29,9	
DN/EBITDA (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	2,4	
Pay-out	0,0%	91,8%	n.a.	0,0%	45,9%	0,0%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	n.a.	10,4	n.a.	23,6	17,0	12,2
	P/BV (x)	0,3	1,2	n.a.	n.a.	1,2	1,2
	EV/Ingresos (x)	0,1	0,8	1,0	3,3	1,7	0,6
	EV/EBITDA (x)	n.a.	4,5	12,3	15,6	10,8	4,3
	EV/EBIT (x)	n.a.	7,3	17,2	16,9	13,8	11,2
	ROE	n.a.	9,9	n.a.	25,9	17,9	10,0
	FCF Yield (%)	n.a.	13,5	5,2	3,5	7,4	7,8
	DPA	0,00	0,07	n.a.	0,00	0,04	0,00
	Dvd Yield	0,0%	8,4%	0,0%	0,0%	2,8%	0,0%

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Refinitiv). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## LIGHTHOUSE

Calle Núñez de Balboa, 108 1ª Planta  
28006 Madrid  
T: +34 91 563 19 72  
[institutodeanalistas.com/lighthouse](https://institutodeanalistas.com/lighthouse)

### Director de análisis

---

Alfredo Echevarría Otegui

alfredo.echevarria@institutodeanalistas.com

---

### Analistas que han contribuido a este informe:

---

Pablo Victoria Rivera, CESGA

Equity research

pablo.victoria@institutodeanalistas.com

Daniel Gandoy López

Equity research

lighthouse@institutodeanalistas.com

Miguel Medina Sivilotti

Equity research

lighthouse@institutodeanalistas.com

Jesús López Gómez, CESGA

ESG Analyst & Data analytics

jesus.lopez@institutodeanalistas.com

---

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website ([institutodeanalistas.com/lighthouse](https://institutodeanalistas.com/lighthouse)) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.

## INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

### LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

**IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una** sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

**1º) La prestación de servicios de información y análisis** financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

**2º) La prestación de los servicios de publicidad** y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

**3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a** proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

**IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una** sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

### DISCLAIMER

**El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo** Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

**El informe incluye información básica de los principales parámetros** a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

### Normas de confidencialidad y conflictos de interés

**Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad** y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

- 1. El presente informe es un análisis no independiente** al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
- 2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español** de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
- 3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.,** espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
- 4. El Analista de Inversiones o un miembro del** Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
- 5. El Analista de Inversiones o un miembro del** Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
- 6. A la fecha de producción, el Instituto Español** de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
- 7. A la fecha de producción, el Instituto Español** de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
- 8. Al fin del mes inmediatamente anterior a** la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
- 9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español** de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
- 10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.,** actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
- 11. El contenido de este informe que incluye el** análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
- 12. El emisor ha realizado cambios en el** contenido del informe antes de su distribución.

**Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente** Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con [secretaria@institutodeanalistas.com](mailto:secretaria@institutodeanalistas.com) o consulte el contenido de este Código en <https://institutodeanalistas.com>.

**IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A.** para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

**Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o** distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden

constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

**Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está** inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

**Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU."** según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

### Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
22-Jun-2026	n.a.	2,12	n.a.	n.a.	Noticia importante	Alfredo Echevarría Otegui
26-May-2026	n.a.	2,04	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	Alfredo Echevarría Otegui
30-Abr-2026	n.a.	2,10	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2025	Alfredo Echevarría Otegui
22-Dic-2025	n.a.	2,18	n.a.	n.a.	Noticia importante	Alfredo Echevarría Otegui
16-Dic-2025	n.a.	2,20	n.a.	n.a.	Noticia importante	Alfredo Echevarría Otegui
30-Sep-2025	n.a.	2,06	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2025	Alfredo Echevarría Otegui
17-Jun-2025	n.a.	2,28	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	Alfredo Echevarría Otegui
06-May-2025	n.a.	2,50	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2024	Alfredo Echevarría Otegui
30-Oct-2024	n.a.	3,60	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2024	Alfredo Echevarría Otegui
27-May-2024	n.a.	4,28	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	Alfredo Echevarría Otegui
12-Abr-2024	n.a.	4,16	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2023	Enrique Andrés Abad, CFA
25-Jul-2023	n.a.	3,66	n.a.	n.a.	Avance de resultados 6m 2023	Enrique Andrés Abad, CFA
12-Jun-2023	n.a.	3,80	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	David López Sánchez
22-May-2023	n.a.	3,79	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Enrique Andrés Abad, CFA

