



RENTA VARIABLE - ESPAÑA

Sector: Transportation - Road & Rail

la familia Acebes, plenamente involucrada en la gestión.

Precio de Cierre: EUR 12,50 (19 nov 2025) Fecha del informe: 20 nov 2025 (9:00h)

Revisión de estimaciones Análisis Independiente de Compañías

Alquiber (ALQ), es una compañía especializada en el alquiler de vehículos para uso comercial e industrial bajo el modelo de renting flexible en España (donde genera el 100% de su actividad). ALQ cuenta con una posición de referencia en el sector (c. 21.400 vehículos, 25 delegaciones en España y cuota de mercado de c.15%-20% (estimación Lighthouse)). Controlada por Pablo Victoria Rivera, CESGA – pablo.victoria@institutodeanalistas.com +34 915 631 972

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	67,5 77,9
EV (Mn EUR y USD) (1)	324,2 374,0
Número de Acciones (Mn)	5,4
-12m (Max/Med/Mín EUR)	12,70 / 11,50 / 8,82
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	n.s.
Rotación ⁽²⁾	2,4
Refinitiv / Bloomberg	ALQ.MC / ALQ SM
Cierre año fiscal	31-dic

Estructura Accionarial (%)

Miguel Ángel Acebes Acebes	41,1
Miguel Acebes Moreno	17,8
Marianela Acebes Moreno	17,5
Free Float	23.6

Datos Financieros Básicos (EUR Mn)

Nº Acc. ajustado (Mn)	5,3	5,4	5,4	5,4
Total Ingresos	144,5	169,7	195,3	219,3
EBITDA Rec.	82,3	98,3	112,9	127,0
% Var.	13,1	19,4	14,8	12,5
% EBITDA Rec./Ing.	57,0	57,9	57,8	57,9
% Var EBITDA sector ⁽³⁾	7,8	4,7	9,8	9,5
Beneficio neto	6,1	8,1	10,9	13,5
BPA (EUR)	1,14	1,51	2,02	2,50
% Var.	-22,0	32,1	34,2	23,4
BPA ord. (EUR)	1,21	1,51	2,02	2,50
% Var.	-25,8	25,1	34,2	23,4
Free Cash Flow Rec. (4)	-19,6	-47,2	-33,1	-17,9
Pay-out (%)	25,8	19,9	14,9	16,2
DPA (EUR)	0,29	0,30	0,30	0,40
Deuda financiera neta	212,4	261,2	296,0	316,1
DN / EBITDA Rec.(x)	2,6	2,7	2,6	2,5
ROE (%)	13,6	16,3	18,8	19,7
ROCE (%) ⁽⁴⁾	5,5	5,6	5,8	6,0

2024

2025e

2026e

2027e

220

Informe emitido por IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis, S.L.U.

PEK	10,9	8,3	6,2	5,0	
PER Ordinario	10,4	8,3	6,2	5,0	
P/BV	1,4	1,3	1,1	0,9	
Dividend Yield (%)	2,4	2,4	2,4	3,2	
EV/Ventas	2,24	1,91	1,66	1,48	
EV/EBITDA Rec.	3,9	3,3	2,9	2,6	
EV/EBIT	16,5	14,2	11,9	10,5	
FCF Yield (%) ⁽⁴⁾	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	

(1) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

Ratios y Múltiplos (x)(5)

- (2) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado 12m.
- (3) Sector: Stoxx Europe 600 Industrial Goods & Services.
- (4) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente. -
- (5) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe

Una historia de crecimiento que no se agota. El atractivo está en la rentabilidad (ROCE/ROE)

LA BUENA DINÁMICA OPERATIVA DE 1S25 CONTINUARÁ EN EL 2S25. Tras unos ingresos en 1S25 de EUR 78,2 Mn (+12,4% vs 1S24), nuestras previsiones contemplan un cierre de ejercicio con una flota de c. 22.200 vehículos y unos ingresos 2025e de EUR 169,7 Mn (+17,5% vs 2024). A jun-25 ALQ operaba 21.411 vehículos y 25 delegaciones en España. Este crecimiento de ingresos se traducirá en una mejora del margen EBITDA rec. (57,9% en 2025e), situando el EBITDA rec. en EUR 98,3 Mn.

TENDENCIA QUE SE MANTENDRÁ EN 2026E Y 2027E. Estimamos un crecimiento del parque de +2.700 vehículos en 2025e (+14,4%), seguido de incrementos más moderados en 2026e (+8,1%) y 2027e (+7,5%; flota de c. 25.800 ud). Un crecimiento aún por encima del observado en el renting tradicional y flexible en España. Proyectamos ingresos de EUR 219,3 Mn en 2027e (+15,1% en 2026e y +12,3% en 2027e), impulsados también por una revisión al alza de tarifas del alguiler.

UN MODELO QUE EXIGE INVERSIÓN PARA SOSTENER EL CRECIMIENTO. Estimamos un CAPEX medio anual de EUR 145-148 Mn entre 2025e y 2027e (EUR 76,4 Mn en 1S25). Esta inversión impulsará las amortizaciones, pero el crecimiento de ingresos permitirá mantener el margen EBIT en el 13,5% en 2025e y elevarlo hasta c.14% en 2027e. La disminución de tipos de interés y su impacto progresivo (plazo medio de financiación: 36 meses) deberían favorecer una mejora del beneficio neto. Estimamos un BN 2025e de EUR 8,1 Mn (+34,1% vs 2024) y EUR 10,9 Mn en 2026e.

DEUDA NETA AUMENTARÁ EN LÍNEA CON LA FLOTA, PERO EL APALANCAMIENTO SEGUIRÁ EN NIVELES RAZONABLES. Pese al crecimiento esperado de la DN, la ratio DN/EBITDA rec. 2025e se mantendrá en c. 2,7x, debido a evolución del EBITDA rec. La rotación estructural de la flota seguirá aportando caja.

NEGOCIO DE NICHO CON VISIBILIDAD DE CRECIMIENTO Y MEJORA DE RENTABILIDAD. Los múltiplos de ALQ (PER 2025e de 8,3x y un P/BV 2025e de 1,3x vs 6,6x y 0,7x de Zigup, antes Northgate) reflejan parte del atractivo del modelo, pero no parecen recoger todo su perfil: (i) exposición a un driver sectorial aún vigente (penetración del renting: c. 3% en España vs c.4,3% UK y c.4% Francia), crecimientos de doble dígito (históricamente probados) y una mejora esperada de la rentabilidad (ROCE 2027e c. 6,0%). La bajada de tipos debería favorecer un incremento del ROE hasta c. 20% en 2026e-2027e. Lo que justificaría un mayor múltiplo.

Comportamiento relativo	(base 100)
270	



Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluto	0,0	-1,6	41,7	27,5	87,4	156,7
vs Ibex 35	-1,8	-5,2	3,3	-7,0	-4,2	28,1
vs Ibex Small Cap Index	4,5	-1,0	13,8	5,3	38,5	94,0
vs Eurostoxx 50	1,2	-2,6	21,5	12,6	32,7	59,9
vs Índice del sector ⁽³⁾	3,5	0,3	19,3	8,7	15,7	41,0

^(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Refinitiv y Lighthouse.

Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación ersonalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.



Alquiber (ALQ) es una compañía de BME Growth

BME Growth es el segmento destinado a empresas medianas y pequeñas de BME MTF Equity, dirigido y gestionado por la Bolsa Española (BME), estando sujeto a la supervisión de la CNMV. BME MTF Equity no es un Mercado Regulado, estando considerado como un Sistema Multilateral de Negociación (SMN), tal y como se define en la Directiva sobre Mercados de Instrumentos Financieros (MiFID). En julio de 2020, BME Growth obtuvo el sello de SME Growth Market, nueva categoría de la normativa de la UE, en España denominada Mercado de Pymes en Expansión.

BME Growth es el mercado de renta variable español para las empresas de reducida capitalización que desean crecer, estando dotado de una regulación especial, diseñada específicamente para ellas, y con costes y procesos adaptados a sus características particulares. BME Growth (antiguo MAB) empezó a operar en julio del 2009. Actualmente cotizan en él c. 130 compañías. Las empresas que cotizan en BME Growth pueden optar por presentar sus estados financieros bajo NIIF o el Plan General de Contabilidad (PGC) y el Real Decreto 1159/2010 (NOFCAC).



Revisión de estimaciones

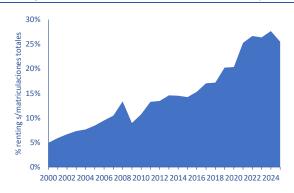
Tabla 1. Revisión de estimaciones

	2025 e		2026 e		2027 e	
EUR Mn	(Nuevo)	Revisión (%)	(Nuevo)	Revisión (%)	(Nuevo)	Revisión (%)
Total Ingresos	169,7	1,6%	195,3	3,0%	219,3	3,9%
EBITDA (Recurrente)	98,3	3,0%	112,9	2,6%	127,0	2,6%
Cto. EBITDA Rec.	19,4%	3,5 p.p.	14,8%	-0,5 p.p.	12,5%	0,0 p.p.
EBITDA Rec. / Ventas	57,9%	0,8 p.p.	57,8%	-0,2 p.p.	57,9%	-0,7 p.p.
EBIT	22,8	0,3%	27,2	-7,8%	31,0	-16,0%
EBIT / Ventas	13,5%	-0,2 p.p.	13,9%	-1,6 p.p.	14,1%	-3,3 p.p.
Beneficio Neto	8,1	1,1%	10,9	-12,7%	13,5	-25,9%



La compañía en 8 gráficos

Renting de vehículos: un sector en crecimiento en España...



Con una flota de vehículos en continuo crecimiento (+10,0% TACC 24-27e)...



Manteniendo un margen EBIT de c. 14,0%



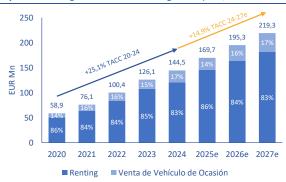
La deuda neta aumentará en línea con el crecimiento de la flota, pero seguirá en niveles controlados (DN/EBITDA 2025e < 3x)



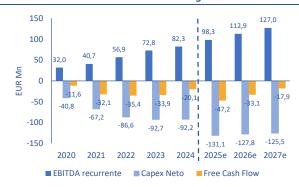
... donde ALQ cuenta con elevada presencia (25 delegaciones)



... que permitirá seguir creciendo en ingresos (+14,9% TACC 24-27e)



FCF: negativo (negocio intensivo en capital), mientras continúe el crecimiento a doble dígito



Cotizando a un P/BV 2025e de 1,3x, que no parece recoger todo su potencial





Anexo 1. Proyecciones financieras

Balance (EUR Mn)	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	_	
Inmovilizado inmaterial	0,3 107.3	0,4	0,4	0,3	0,5	0,5	0,5	0,5		
Inmovilizado material Otros activos no corrientes	107,2 2,1	142,4 1,9	187,8 1,9	227,9 2,2	254,6 2,8	310,2 2,8	352,3 2,8	381,8 2,8		
Inmovilizado financiero	0,5	0,7	0,6	0,7	2,8	2,8	2,8	2,8		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	14,0	17,6	17,6	23,9	22,6	25,8	29,7	33,3		
Total activo	124,1	163,0	208,4	255,0	282,6	341,5	387,4	420,6		
Patrimonio neto	25,3	29,3	37,5	42,3	46,8	53,4	62,7	74,0		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	6,3	7,4	9,1	11,7	14,6	14,6	14,6	14,6		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-		
Deuda financiera neta	89,4	121,1	155,5	191,3	212,4	261,2	296,0	316,1		
Pasivo circulante	3,1	5,3	6,4	9,8	8,9	12,3	14,2	16,0		
Total pasivo	124,1	163,0	208,4	255,0	282,6	341,5	387,4	420,6		
County de Decultodes (FUD 84s)	2020	2024	2022	2022	2024	2025-	2020-	2027-		ACC 24 27-
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2020 58,9	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	20-24	24-27e
Total Ingresos Cto.Total Ingresos	58,9 15,8%	76,1 29,1%	100,4 31,9%	126,1 25,7%	144,5 14,6%	169,7 17,5%	195,3 15,1%	219,3 12,3%	25,1%	14,9%
Coste de ventas	(5,2)	(6,6)	(8,7)	(9,6)	(13,8)	(14,1)	(18,8)	(22,3)		
Margen Bruto	(3,2) 53,7	(6,6) 69,5	91,7	(9,6) 116,6	(13,6) 130,7	155,7	176,5	(22,3) 197,0	24,9%	14,7%
Margen Bruto / Ingresos	91,1%	91,4%	91,4%	92,4%	90,4%	91,7%	90,4%	89,8%	27,370	±-7,7/0
Gastos de personal	(4,7)	(5,5)	(6,8)	(8,3)	(9,7)	(11,3)	(12,5)	(13,7)		
Otros costes de explotación	(17,0)	(23,3)	(28,0)	(35,5)	(38,7)	(46,0)	(51,1)	(56,4)		
EBITDA recurrente	32,0	40,7	56,9	72,8	82,3	98,3	112,9	127,0	26,6%	15,5%
Cto.EBITDA recurrente	16,7%	27,2%	39,7%	28,0%	13,1%	19,4%	14,8%	12,5%	-7	- /
EBITDA rec. / Ingresos	54,3%	53,5%	56,7%	57,7%	57,0%	57,9%	57,8%	57,9%		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	0,0	(0,2)	(0,4)	(1,2)	(0,5)	-	-	-		
EBITDA	32,0	40,6	56,4	71,6	81,8	98,3	112,9	127,0	26,4%	15,8%
Depreciación y provisiones	(26,1)	(31,3)	(40,7)	(52,3)	(62,1)	(75,4)	(85,7)	(95,9)		
Gastos capitalizados	-	-	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-	-		
EBIT	5,9	9,2	15,7	19,3	19,7	22,8	27,2	31,0	<i>35,2%</i>	16,4%
Cto.EBIT	-3,0%	56,6%	70,5%	22,7%	2,0%	16,0%	18,9%	14,2%		
EBIT / Ingresos	10,0%	12,1%	15,7%	15,3%	13,6%	13,5%	13,9%	14,1%		
mpacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(2,6)	(3,1)	(4,5)	(8,9)	(11,3)	(11,8)	(12,6)	(13,0)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio ordinario	3,3	6,1	11,2	10,4	8,4	11,0	14,6	18,0	26,7%	28,8%
Cto.Beneficio ordinario	-11,2%	87,2%	83,3%	-6,9%	-19,3%	31,2%	32,1%	23,4%		
Extraordinarios			- 11.2	- 10.4	- 0.4	- 11.0	14.6	-	26 70/	20.00/
Beneficio antes de impuestos	3,3	6,1	11,2	10,4	8,4 (2.2)	11,0	14,6	18,0	26,7%	28,8%
Impuestos Tasa fiscal efectiva	(0,8) 25.0%	(1,4) 23,5%	(2,7) <i>23,9%</i>	(2,6) 25.2%	(2,3)	(2,9) <i>26,2%</i>	(3,6) <i>25,0%</i>	(4,5) 25.0%		
Minoritarios	25,0% -	23,3% -	23,9% -	25,3% -	27,8% -	20,2% -	25,0%	25,0% -		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	2,4	4,7	8,5	7,8	6,1	8,1	10,9	13,5	25,5%	30,5%
Cto.Beneficio neto	-11,0%	91,0%	82,3%	-8,6%	-22,0%	34,1%	34,2%	23,4%		
Beneficio ordinario neto	2,4	4,8	8,9	8,7	6,4	8,1	10,9	13,5	27,4%	28,1%
Cto. Beneficio ordinario neto	-11,5%	97,0%	84,5%	-2,3%	-25,8%	27,0%	34,2%	23,4%		
									TA	CC
Cash Flow (EUR Mn)	2020	2021	2022	2023	2024	2025 e	2026e	2027 e	20-24	24-27e
EBITDA recurrente						98,3	112,9	127,0	26,6%	15,5%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						-	- (2.0)	- (4.0)		
Var.capital circulante						0,3	(2,0)	(1,9)	26.70/	4.6.001
Cash Flow operativo recurrente						98,6	110,8	125,0	26,7%	14,8%
CAPEX Rdo, Fin, Neto con impacto en Cash Flow						(145,1) (11.8)	(146,5) (12.6)	(147,8) (13.0)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow impuestos						(11,8) (2,9)	(12,6) (3,6)	(13,0) (4,5)		
- Adquisiciones / + Desinversiones						(2,9) 14,1	(3,6) 18,8	(4,5) 22,3		
Free Cash Flow Recurrente						(47,2)	(33,1)	(17,9)	-14,0%	3,0%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						(47,2)	(33,1)	(17,3)	14,070	3,070
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						_	_	_		
Free Cash Flow						(47,2)	(33,1)	(17,9)	-14,7%	3,7%
the second secon						(//	(/-/	(/-/	,. , .	-,-,-
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Ampliaciones de capital Dividendos						- (1,6)	- (1,6)	- (2,2)		

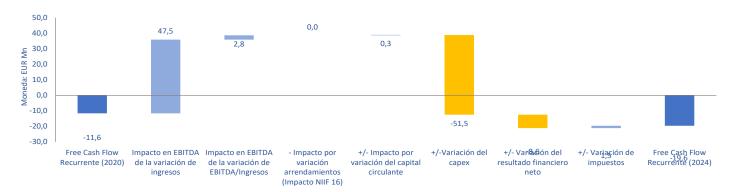


Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

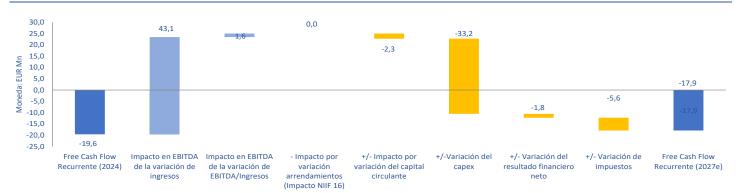
								TA	.cc
A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2021	2022	2023	2024	2025 e	2026 e	2027 e	21-24	24-27
EBITDA recurrente	40,7	56,9	72,8	82,3	98,3	112,9	127,0	26,4%	15,5%
Cto.EBITDA recurrente	27,2%	39,7%	28,0%	13,1%	19,4%	14,8%	12,5%		
EBITDA rec. / Ingresos	53,5%	56,7%	<i>57,7%</i>	57,0%	57,9%	57,8%	57,9%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)		-	·	-	-				
+/- Var. Capital circulante	(1,4)	1,1	(2,9)	0,4	0,3	(2,0)	(1,9)		
= Cash Flow operativo recurrente	39,3	57,9	69,9	82,7	98,6	110,8	125,0	28,2%	14,8%
Cto. Cash Flow operativo recurrente	22,4%	47,5%	20,6%	18,3%	19,2%	12,5%	12,8%		
Cash Flow operativo recurrente / Ingresos	51,6%	57,7%	55,4%	57,2%	58,1%	56,8%	57,0%		
- CAPEX	(74,6)	(95,7)	(102,9)	(106,3)	(145,1)	(146,5)	(147,8)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(3,1)	(4,5)	(8,2)	(11,3)	(11,8)	(12,6)	(13,0)		
ImpuestosAdquisiciones / + Desinversiones	(1,0) 7,5	(1,8) 9,1	(1,8)	1,1	(2,9)	(3,6)	(4,5) 22,3		
= Free Cash Flow recurrente	(32,0)	(35,0)	10,1 (32,8)	14,1 (19,6)	14,1 (47,2)	18,8 (33,1)	(17,9)	15,0%	3,0%
Cto. Free Cash Flow recurrente	-174,6%	-9,3%	6,3%	40,1%	-140,3%	29,8%	45,8%	13,0%	3,070
Free Cash Flow recurrente /Ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.		
- Gastos de reestructuración y otros	(0,2)	(0,4)	(1,2)	(0,5)		11.u.			
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	(0,2)	-	-	-	_	_	_		
= Free Cash Flow	(32,1)	(35,4)	(33,9)	(20,1)	(47,2)	(33,1)	(17,9)	14,5%	3,7%
Cto. Free Cash Flow	-176,4%	-10,1%	4,2%	40,7%	-134,6%	29,8%	45,8%	14,570	3,270
	, ., .	,_,-	.,_,-	,.,.	,,,,,		,.,.		
Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.		
Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.		
,,									
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow									
recurrente (Mn EUR)	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027 e		
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	(11,6)	(32,0)	(35,0)	(32,8)	(19,6)	(47,2)	(33,1)		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	9,3	13,0	14,6	10,6	14,4	14,8	13,9		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	(0,6)	3,2	1,3	(1,1)	1,6	(0,2)	0,2		
= Variación EBITDA recurrente	8,7	16,2	15,9	9,5	16,0	14,6	14,1		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	(1,5)	2,5	(4,0)	3,3	(0,1)	(2,3)	0,1		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	7,2	18,7	12,0	12,8	15,9	12,3	14,2		
+/-Variación del CAPEX	(26,4)	(19,4)	(6,1)	0,5	(38,8)	3,3	2,3		
+/- Variación del resultado financiero neto	(0,5)	(1,4)	(3,6)	(3,1)	(0,5)	(0,8)	(0,4)		
+/- Variación de impuestos	(0,6)	(0,8)	0,0	2,9	(4,0)	(0,8)	(0,9)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	(20,3)	(3,0)	2,2	13,1	(27,5)	14,1	15,2		
	(00.0)	(0= 0)	(00.0)	(40.0)	(4= 0)	(00.4)	(4=0)		
Free Cash Flow Recurrente	(32,0)	(35,0)	(32,8)	(19,6)	(47,2)	(33,1)	(17,9)		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda)								ТΔ	CC
(EUR Mn)	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	21-24	24-27
EBIT	9,2	15,7	19,3	19,7	22,8	27,2	31,0	28,8%	16,49
* Tasa fiscal teórica	23,5%	23,9%	25,3%	27,8%	26,2%	25,0%	25,0%	20,070	10,47
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(2,2)	(3,8)	(4,9)	(5,5)	(6,0)	(6,8)	(7,8)		
impaction implicates (pre resultate manelere rece)	(-)-/	(0,0)	(.,5 /	(3)3)	(0,0)	(0,0)	(,,0,		
EBITDA recurrente	40,7	56,9	72,8	82,3	98,3	112,9	127,0	26,4%	15,5%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-		-		,
+/- Var. Capital circulante	(1,4)	1,1	(2,9)	0,4	0,3	(2,0)	(1,9)		
= Cash Flow operativo recurrente	39,3	57,9	69,9	82,7	98,6	110,8	125,0	28,2%	14,89
- CAPEX	(74,6)	(95,7)	(102,9)	(106,3)	(145,1)	(146,5)	(147,8)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(2,2)	(3,8)	(4,9)	(5,5)	(6,0)	(6,8)	(7,8)		
- Adquisiciones / + Desinversiones	7,5	9,1	10,1	14,1	14,1	18,8	22,3		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	(30,1)	(32,4)	(27,7)	(15,0)	(38,5)	(23,7)	(8,2)	20,7%	18,39
Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente	-196,4%	-7,8%	14,5%	45,9%	-156,6%	38,4%	65,5%		
Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.		
- Gastos de reestructuración y otros	(0,2)	(0,4)	(1,2)	(0,5)	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	(30,2)	(32,8)	(28,9)	(15,5)	(38,5)	(23,7)	(8,2)	20,0%	19,19
Cto. Free Cash Flow (To the Firm)	-198,5%	-8,6%	12,1%	46,4%	-148,8%	38,4%	65,5%		
Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.		
Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.		



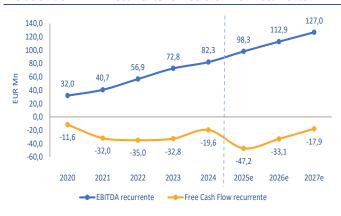
Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2020 - 2024)



Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2024 - 2027e)



Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente



Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)



Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	67,5	
+ Minoritarios	-	Rdos. 6m 2025
+ Provisiones y otros pasivos a LP	16,2	Rdos. 6m 2025
+ Deuda financiera neta	244,1	Rdos. 6m 2025
- Inmovilizado financiero	3,6	Rdos. 6m 2025
+/- Otros		
Enterprise Value (EV)	324,2	



Anexo 4. Comportamiento histórico (1)

Comportamiento histórico															TA	ACC
(EUR Mn)	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025e	2026e	2027e	18-24	24-27e
Total Ingresos	13,6	18,8	23,6	31,8	41,4	50,9	58,9	76,1	100,4	126,1	144,5	169,7	195,3	219,3	23,2%	14,9%
Cto. Total ingresos	n.a.	38,3%	25,3%	34,9%	30,1%	22,9%	15,8%	29,1%	31,9%	25,7%	14,6%	17,5%	15,1%	12,3%		
EBITDA	7,5	10,4	13,2	17,1	22,1	27,4	32,0	40,6	56,4	71,6	81,8	98,3	112,9	127,0	24,3%	15,8%
Cto. EBITDA	n.a.	39,8%	26,6%	29,8%	29,2%	23,9%	16,8%	26,6%	39,1%	26,9%	14,2%	20,1%	14,8%	12,5%		
EBITDA/Ingresos	54,9%	55,4%	56,0%	53,9%	53,5%	53,9%	54,4%	53,3%	56,2%	56,8%	56,6%	57,9%	57,8%	57,9%		
Beneficio neto	0,8	1,5	2,3	2,4	2,5	2,7	2,4	4,7	8,5	7,8	6,1	8,1	10,9	13,5	16,1%	30,5%
Cto. Beneficio neto	n.a.	91,6%	49,6%	3,0%	4,4%	10,6%	-11,0%	91,0%	82,3%	-8,6%	-22,0%	34,1%	34,2%	23,4%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	-	4,0	4,0	4,0	5,6	5,6	5,5	5,5	5,5	5,3	5,3	5,4	5,4	5,4		
BPA (EUR)	n.a.	0,39	0,58	0,60	0,44	0,49	0,44	0,85	1,55	1,46	1,14	1,51	2,02	2,50	17,1%	29,8%
Cto. BPA	n.a.	n.a.	49,6%	3,0%	-25,6%	11,8%	-10,7%	91,3%	83,7%	-5,8%	-22,0%	32,1%	34,2%	23,4%		
BPA ord. (EUR)	n.a.	0,54	0,58	0,60	0,44	0,50	0,44	0,87	1,61	1,63	1,21	1,51	2,02	2,50	18,1%	27,5%
Cto. BPA ord.	n.a.	n.a.	6,7%	3,4%	-25,7%	11,4%	-11,2%	97,4%	85,9%	0,8%	-25,8%	25,1%	34,2%	23,4%		
CAPEX	(13,8)	(18,4)	(20,5)	(31,6)	(39,4)	(46,4)	(46,5)	(74,6)	(95,7)	(102,9)	(106,3)	(145,1)	(146,5)	(147,8)		
CAPEX/Vtas %)	101,4%	97,5%	86,9%	99,2%	95,2%	91,2%	78,9%	98,1%	95,3%	81,6%	73,6%	85,5%	75,0%	67,4%		
Free Cash Flow	-	(8,4)	(11,0)	(13,9)	(16,5)	(18,5)	(11,6)	(32,1)	(35,4)	(33,9)	(20,1)	(47,2)	(33,1)	(17,9)	-3,4%	3,7%
DN/EBITDA (x) (2)	2,6x	2,7x	2,9x	3,0x	2,7x	2,8x	2,8x	3,0x	2,8x	2,7x	2,6x	2,7x	2,6x	2,5x		
PER (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	13,0x	11,8x	11,1x	5,9x	4,8x	7,0x	8,8x	8,3x	6,2x	5,0x		
EV/Vtas (x)	1,49x	1,57x	1,69x	1,68x	2,30x	2,27x	2,08x	2,05x	2,05x	2,04x	1,93x	1,91x	1,66x	1,48x		
EV/EBITDA (x) (2)	2,7x	2,8x	3,0x	3,1x	4,3x	4,2x	3,8x	3,8x	3,7x	3,6x	3,4x	3,3x	2,9x	2,6x		
Comport. Absoluto	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,7%	-16,2%	2,0%	50,0%	37,3%	-2,9%	25,0%				
Comport. Relativo vs Ibex 35	n.a.	11,9%	-15,4%	-8,8%												

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Refinitiv.

Anexo 5. Principales comparables 2025e

		_						
	EUR Mn	Avis Budget	Hertz	Sixt	Ayvens	Zigup	Average	ALQ
0	Ticker (Factset)	CAR.O	HTZ.O	SIXG.DE	AYV.PA	ZIG.L		ALQ.MC
Datos Mercado	País	USA	USA	Germany	France	UK		Spain
Pa Je	Market cap	4.033,2	1.380,2	2.982,0	8.765,9	878,5		67,5
	Enterprise value (EV)	25.514,6	15.788,1	7.028,0	53.931,3 1.819,7			324,2
	Total Ingresos	10.165,6	7.346,9	4.271,4	25.775,7	2.106,2		169,7
	Cto.Total Ingresos	-0,5%	-6,3%	6,7%	2,0%	2,7%	0,9%	17,5%
	2y TACC (2025e - 2027e)	2,0%	3,3%	6,3%	-2,1%	3,8%	2,7%	13,7%
	EBITDA	759,8	(196,4)	1.432,8	1.612,8	580,1		98,3
_	Cto. EBITDA	-79,8%	-107,0%	99,6%	-83,5%	10,4%	-32,1%	20,1%
<u>si</u>	2y TACC (2025e - 2027e)	15,2%	n.a.	6,5%	11,9%	6,8%	10,1%	13,7%
bá	EBITDA/Ingresos	7,5%	n.a.	33,5%	6,3%	27,5%	18,7%	57,9%
nformación financiera básica	EBIT	612,3	126,8	566,0	1.426,0	218,9		22,8
ınci	Cto. EBIT	-51,4%	116,8%	14,3%	63,9%	23,2%	33,4%	16,0%
fina	2y TACC (2025e - 2027e)	23,1%	n.a.	9,6%	11,7%	3,2%	11,9%	16,5%
ón	EBIT/Ingresos	6,0%	1,7%	13,3%	5,5%	10,4%	7,4%	13,5%
Jaci	Beneficio Neto	145,0	(526,3)	302,4	960,6	122,9		8,1
J.	Cto. Beneficio Neto	109,2%	78,8%	24,0%	35,3%	36,0%	56,6%	34,1%
ī	2y TACC (2025e - 2027e)	44,3%	45,7%	15,4%	11,2%	3,3%	24,0%	28,7%
	CAPEX/Ventas	8,1%	1,2%	4,2%	1,6%	20,7%	7,1%	85,5%
	Free Cash Flow	1.458,9	3.733,5	88,8	(284,8)	(41,3)		(47,2)
	Deuda financiera Neta	4.381,2	9.487,4	3.112,0	46.118,0	655,7		261,2
	DN/EBITDA (x)	5,8	n.a.	2,2	28,6	1,1	9,4	2,7
	Pay-out	0,0%	0,0%	51,9%	63,8%	55,2%	34,2%	19,9%
	P/E (x)	18,9	n.a.	10,8	9,4	6,4	11,4	8,3
S	P/BV (x)	n.a.	n.a.	1,4	0,8	0,7	1,0	1,3
aţio	EV/Ingresos (x)	2,5	2,1	1,6	2,1	0,9	1,9	1,9
×	EV/EBITDA (x)	33,6	n.a.	4,9	33,4	3,1	18,8	3,3
Múltiplos y Ratios	EV/EBIT (x)	41,7	n.a.	12,4	37,8	8,3	25,1	14,2
ti p	ROE	n.a.	101,3	13,5	8,8	4,8	32,1	16,3
Δű	FCF Yield (%)	36,2	270,5	3,0	n.a.	n.a.	103,2	n.a.
_	DPA	0,00	0,00	3,35	0,75	0,30	0,88	0,30
	Dvd Yield	0,0%	0,0%	4,8%	7,0%	0,1%	2,4%	2,4%

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Refinitiv). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).



Anexo 6. Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2025e	2026e	2027 e	Perpetuo (1)		
Free Cash Flow "To the Firm"	(38,5)	(23,7)	(8,2)	n.a.		
Market Cap	67,5	A la fecha de este	informe			
Deuda financiera neta	244,1	Deuda bancaria ne	eta de Caja (Rdos.	6m 2025)		
					Inputs favorables	Inputs desfavorables
Coste de la deuda	4,9%	Coste de la deuda	neta		4,4%	5,4%
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal norm	alizada y previsib	le a largo plazo)	=	=
Coste de la deuda neta	3,9%	Kd = Coste de Deu	ıda Neta * (1-T)		3,5%	4,3%
Risk free rate (rf)	3,2%	Rf (Yield del bono	a 10y a la fecha d	e este informe)	=	=
Equity risk premium	6,0%	R (estimación proj	oia)		5,5%	6,5%
Beta (B)	1,2	B (estimación proj	oia)		1,1	1,3
Coste del Equity	10,4%	Ke = Rf + (R * B)			9,3%	11,7%
Equity / (Equity + Deuda Neta)	21,7%	E (tomando como	valor del equity s	u Market Cap)	=	=
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	78,3%	D			=	=
WACC	5,3%	WACC = Kd * D + I	Ke * E		4,8%	5,9%
G "Razonable"	2,0%				2,5%	1,5%

⁽¹⁾ El valor perpetuo calculado a partir del último FCF estimado no reflejaría las expectativas de crecimiento (positivas/negativas) de la compañía a fecha de emisión de este informe.

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Factset	Mkt. Cap	PER 25e	BPA 25e-27e	EV/EBITDA 25e	EBITDA 25e-27e	EV/Vtas. 25e	Ingresos 25e-27e	EBITDA/Vtas. 25e	FCF Yield 25e	FCF 25e-27e
Avis Budget	CAR.O	4.033,2	18,9	24,5%	33,6	15,2%	2,5	2,0%	7,5%	36,2%	-41,4%
Hertz	HTZ.O	1.380,2	n.a.	44,7%	n.a.	n.a.	2,1	3,3%	n.a.	270,5%	-13,9%
Sixt	SIXG.DE	2.982,0	10,8	13,1%	4,9	6,5%	1,6	6,3%	33,5%	3,0%	48,1%
Ayvens	AYV.PA	8.765,9	9,4	14,3%	33,4	11,9%	2,1	-2,1%	6,3%	n.a.	n.a.
Zigup	ZIG.L	878 <i>,</i> 5	6,4	2,1%	3,1	6,8%	0,9	3,8%	27,5%	n.a.	n.a.
Alquiler de vehículos			11,4	19,7%	18,8	10,1%	1,9	2,7%	18,7%	103,2%	-2,4%
ALQ	ALQ.MC	67,5	8,3	28,7%	3,3	13,7%	1,9	13,7%	57,9%	n.a.	38,3%

Análisis de sensibilidad (2026e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 26e	EBITDA 26e	EV/EBITDA 26e
Max	60,7%	118,5	2,7x
Central	57,8%	112,9	2, 9x
Min	54,9%	107,2	3,0x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

FCF Rec. EUR Mn		CAPEX/Ventas 266	2
EBITDA 26e	67,5%	75,0%	82,5%
118,5	(12,8)	(27,5)	(42,1)
112,9	(18,5)	(33,1)	(47,8)
107,2	(24,1)	(38,8)	(53,4)



LIGHTHOUSE

Calle Núñez de Balboa, 108 1ª Planta 28006 Madrid

T: +34 91 563 19 72

institutodeanalistas.com/lighthouse

Director de análisis

Alfredo Echevarría Otegui

alfredo.echevarria@institutodeanalistas.com

Analistas que han contribuido a este informe:

Pablo Victoria Rivera, CESGA

Equity research pablo.victoria@institutodeanalistas.com

Daniel Gandoy López

Equity research lighthouse@institutodeanalistas.com

Miguel Medina Sivilotti

Equity research lighthouse@institutodeanalistas.com

Jesús López Gómez, CESGA

ESG Analyst & Data analytics jesus.lopez@institutodeanalistas.com

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (institutodeanalistas.com/lighthouse) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.



INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

- 1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados
- 2°) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.
- 3°) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

- 1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
- 2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
- 3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
- 4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
- 5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
- 6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
- 7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
- 8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
- 9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
- 10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
- 11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
- 12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@institutodeanalistas.com o consulte el contenido de este Código en https://institutodeanalistas.com.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la



opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

		Precio	P. Objetivo	Plazo		
Fecha Informe	Recomendación	(EUR)	(EUR)	validez	Motivo informe	Analista
20-Nov-2025	n.a.	12,50	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones	Pablo Victoria Rivera, CESGA
08-Oct-2025	n.a.	12,40	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2025	Pablo Victoria Rivera, CESGA
17-Jun-2025	n.a.	12,00	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	Alfredo Echevarría Otegui
14-Abr-2025	n.a.	11,08	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2024	Pablo Victoria Rivera, CESGA
18-Oct-2024	n.a.	9,02	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2024	Luis Esteban Arribas, CESGA
27-May-2024	n.a.	8,58	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	Alfredo Echevarría Otegui
11-Abr-2024	n.a.	8,78	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2023 - Subimos estimaciones	Luis Esteban Arribas, CESGA
30-Oct-2023	n.a.	9,54	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2023	Luis Esteban Arribas, CESGA
12-Jun-2023	n.a.	8,34	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	David López Sánchez
20-Abr-2023	n.a.	7,18	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2022 - Subimos estimaciones	David López Sánchez
20-Oct-2022	n.a.	7,41	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2022 - Subimos estimaciones	David López Sánchez
07-Abr-2022	n.a.	5,56	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2021	David López Sánchez
09-Mar-2022	n.a.	5,14	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	David López Sánchez



