

RENTA VARIABLE - ESPAÑA

Sector: Software

Precio de Cierre: EUR 3,12 (31 ene 2023)

Fecha del informe: 1 feb 2023 (16:30)

Resultados 12m 2022 - Bajamos estimaciones

Análisis Independiente de Compañías

Resultados 12m 2022

 Opinión ⁽¹⁾: Por debajo de lo esperado

 Impacto ⁽¹⁾: Bajamos estimaciones

Luis Esteban Arribas – luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

Netex (NTX), es una compañía tecnológica española (A Coruña) dedicada al desarrollo y comercialización de software para el sector de la educación. Sus dos principales líneas de negocio son la venta/renovación de licencias (32% s/Ingresos 2022) y la realización de proyectos con contenidos a medida (68% s/Ingresos 2022e). Sus ingresos fuera de España representan c. del 65%. Los fundadores controlan c. 51% del capital.

Rdos 2022: Ingresos en línea (+69% vs 2021), aunque con un margen bruto inferior al esperado

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	27,7	30,0
EV (Mn EUR y USD) ⁽²⁾	47,0	51,1
Número de Acciones (Mn)	8,9	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	3,84 / 3,16 / 2,36	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	n.s.	
Rotación ⁽³⁾	5,2	
Factset / Bloomberg	NTX-ES / NTX SM	
Cierre año fiscal	30-sep	

Estructura Accionarial (%)

José Carlos López Ezquerro	25,4
José Ramón Mosteiro López	25,2
Ángel Fandos (Odre 2005)	12,1
3-Gutinvest, S.L.	5,0
Free Float	32,3

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2022	2023e	2024e	2025e
Nº acc. ajustado (Mn)	8,9	8,9	8,9	8,9
Total Ingresos	20,9	26,6	31,4	36,7
EBITDA Rec.	1,9	4,4	6,5	8,5
% Var.	100,3	129,3	47,7	29,8
% EBITDA Rec./Ing.	9,3	16,7	20,8	23,1
% Var EBITDA sector ⁽⁴⁾	14,5	11,3	18,7	
Beneficio neto	-1,3	0,7	2,8	4,8
BPA (EUR)	-0,15	0,07	0,31	0,54
% Var.	-306,3	149,7	320,5	72,8
BPA ord. (EUR)	-0,08	0,07	0,31	0,54
% Var.	n.a.	195,3	320,5	72,8
Free Cash Flow Rec. ⁽⁵⁾	2,2	1,2	3,0	4,4
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	18,9	17,8	14,8	10,3
DN / EBITDA Rec. (x)	9,8	4,0	2,3	1,2
ROE (%)	n.a.	46,2	88,2	69,2
ROCE (%) ⁽⁵⁾	n.a.	8,4	18,7	27,8

Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁶⁾

	2022	2023e	2024e	2025e
PER	n.a.	42,2	10,0	5,8
PER Ordinario	n.a.	42,2	10,0	5,8
P/BV	n.a.	15,8	6,1	3,0
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	2,25	1,77	1,50	1,28
EV/EBITDA Rec.	24,3	10,6	7,2	5,5
EV/EBIT	n.a.	20,8	9,5	6,4
FCF Yield (%) ⁽⁵⁾	7,9	4,2	10,8	16,0

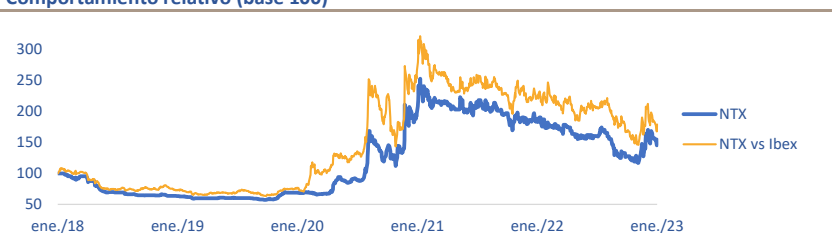
FUERTE CRECIMIENTO EN INGRESOS (+69% VS 2021)... NTX ha cerrado el 2022 con unos ingresos de EUR 20,9Mn (EUR 22,5Mn en términos proforma vs EUR 12,3Mn en 2021). El "salto" en tamaño viene explicado, esencialmente, por: i) la adquisición de Virtual College, principal palanca de crecimiento en 2022 (aporta EUR 5Mn durante 9 meses) y ii) un robusto crecimiento orgánico (+30% vs 2021), resultado de la consolidación de su actividad internacional (apertura oficinas en Nueva York y Sao Paulo) y iii) la capacidad de acceder a un mayor número clientes (pymes) gracias al catálogo de cursos de Virtual College.

... AUNQUE LA INTEGRACIÓN DE VIRTUAL COLLEGE LIMITA LA MEJORA DEL MARGEN EBITDA. Pese a que la integración de Virtual College permite incrementar el peso de las licencias (servicio con mayor margen) en el mix hasta c. 31% s/Ingresos (+6,5p.p. vs 2021), el margen bruto obtenido se reduce hasta el 70,7% (-3,3p.p. vs 2021). Con todo, aunque las sinergias de la integración aún no son visibles en su totalidad, el apalancamiento operativo permite elevar el EBITDA Rec. hasta EUR 1,9Mn (vs 1Mn en 2021). El margen EBITDA se situó en el 9,3% (+1,4p.p. vs 2021).

Y EMPUJA LA DEUDA NETA 2022 HASTA EUR 19 MN. La adquisición de Virtual College ha llevado la DN hasta EUR 18,9Mn en 2022e (de los que EUR 6,9Mn corresponden a obligaciones convertibles con Inveready en 2026e).

LA EVOLUCIÓN DE MÁRGENES NOS LLEVA A REVISAR NUESTRAS ESTIMACIONES A LA BAJA... Mantenemos intacta nuestra estimación de ingreso para los próximos dos años. Aunque la evolución del margen bruto vista en 2022 nos lleva a ajustar a la baja nuestras estimaciones 2023-2024e. Hoy, nuestro escenario central apunta a niveles de EBITDA EUR 4,4Mn en 2023e (-14% vs estimación anterior).

... AUNQUE A LARGO PLAZO EL EQUITY STORY SE MANTIENE INTACTO. Pese a unos resultados 2022 por debajo de lo esperado, el equity story de NTX sigue pivotando sobre: i) megatendencias (despegue del e-learning) y ii) un elevado apalancamiento operativo fruto de una estructura de costes con un elevado componente fijo (sumado a las sinergias derivadas de la integración tecnológica de Virtual College, que está previsto finalice en verano de 2023). Poniendo la vista en 2025e: PER 6x, EV/EBITDA 5,5x y FCF yield del 16%.

Comportamiento relativo (base 100)


Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluta	-5,2	20,9	-15,7	-5,2	124,5	54,5
vs Ibox 35	-13,6	6,5	-19,6	-13,6	132,8	78,7
vs Ibox Small Cap Index	-19,3	-1,6	-19,3	-19,3	83,1	25,7
vs Eurostoxx 50	-13,6	5,1	-15,4	-13,6	96,3	33,9
vs Índice del sector ⁽⁴⁾	-17,4	-0,2	-9,8	-17,4	77,8	4,9

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Sector: Stoxx Europe 600 Technology.

(5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Factset y Lighthouse.

Informe emitido por IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis, S.L.U.

Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.

NTX es una compañía de BME Growth

BME Growth es el segmento destinado a empresas medianas y pequeñas de BME MTF Equity, dirigido y gestionado por la Bolsa Española (BME), estando sujeto a la supervisión de la CNMV. BME MTF Equity no es un Mercado Regulado, estando considerado como un Sistema Multilateral de Negociación (SMN), tal y como se define en la Directiva sobre Mercados de Instrumentos Financieros (MiFID). En julio de 2020, BME Growth obtuvo el sello de SME Growth Market, nueva categoría de la normativa de la UE, en España denominada Mercado de Pymes en Expansión.

BME Growth es el mercado de renta variable español para las empresas de reducida capitalización que desean crecer, estando dotado de una regulación especial, diseñada específicamente para ellas, y con costes y procesos adaptados a sus características particulares. BME Growth (antiguo MAB) empezó a operar en julio del 2009. Actualmente cotizan en él c. 130 compañías. Las empresas que cotizan en BME Growth pueden optar por presentar sus estados financieros bajo NIIF o el Plan General de Contabilidad (PGC) y el Real Decreto 1159/2010 (NOFCAC).

Resultados 12m 2022

Bajamos estimaciones

Toda referencia a los resultados del periodo a 12M será al periodo comprendido entre el 1 de octubre del año anterior y el 30 de septiembre del año correspondiente.

Tabla 1. Resultados 2022

EUR Mn	2022 Real	2021	2022 Real vs 2021	2022e	2022 vs 2022e
Total Ingresos	20,9	12,3	70,0%	20,8	0,5%
Mg. Bruto	14,7	9,1	62,2%	15,4	-4,5%
<i>Mg. Bruto / Ingresos</i>	<i>70,7%</i>	<i>74,0%</i>	<i>-3,4 p.p.</i>	<i>74,3%</i>	<i>-3,6 p.p.</i>
Recurrent EBITDA⁽¹⁾	1,9	1,0	100,3%	3,0	-35,9%
<i>EBITDA Rec. / Ingresos</i>	<i>9,3%</i>	<i>7,9%</i>	<i>1,4 p.p.</i>	<i>14,5%</i>	<i>-5,2 p.p.</i>
EBITDA⁽²⁾	1,1	1,2	-8,7%	2,5	-57,7%
<i>EBITDA / Ingresos</i>	<i>5,1%</i>	<i>9,6%</i>	<i>-4,4 p.p.</i>	<i>12,2%</i>	<i>-7,0 p.p.</i>
EBIT	-0,3	0,6	-149,0%	1,4	-122,7%
BAI	-1,5	0,2	n.a.	0,8	n.a.
BN	0,6	-1,3	148,5%	0,7	-11,5%
FCF Recurrente	2,2	-2,9	176,3%	0,4	n.a.
Deuda Neta ⁽³⁾	18,9	9,0	110,5%	16,6	14,3%

Nota 1. EBITDA recurrente ajustado para excluir el impacto de: i) "Trabajos realizados por el grupo para su activo" por EUR 2,2Mn y EUR 1,7Mn, ii) "Subvenciones" por EUR 0,1Mn y EUR 0,2Mn, iii) "Gastos asociados al M&A" por 1Mn y EUR 0Mn en 2022 y 2021, y iv) "Otros resultados" EUR 0Mn y EUR 0Mn en 2022 y 2021 respectivamente.

Nota 2. EBITDA Ajustado para excluir el impacto de: i) "Trabajos realizados por el grupo para su activo" por EUR 2,2Mn y EUR 1,7Mn en 2022 y 2021, respectivamente.

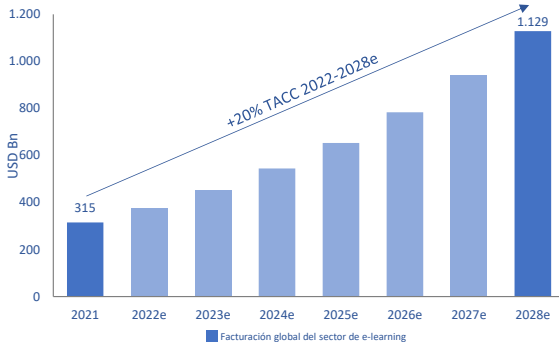
Nota 3. Deuda Neta incluye obligaciones convertibles firmadas con Inveready por EUR 6,9Mn y EUR 1,5Mn en 2022 y 2021, respectivamente.

Tabla 2. Revisión de estimaciones

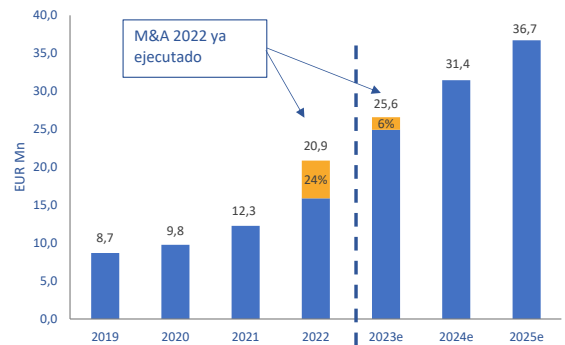
EUR Mn	2023e (Nuevo)	2023e	Revisión (%)	2024e (Nuevo)	2024e	Revisión (%)	2025e (Nuevo)
Total Ingresos	26,6	25,7	3,5%	31,4	30,5	3,0%	36,7
EBITDA (Recurrente)	4,4	5,1	-14,0%	6,5	7,4	-12,0%	8,5
<i>Cto. EBITDA Rec.</i>	<i>129,3%</i>	<i>70,9%</i>	<i>58 p.p.</i>	<i>47,7%</i>	<i>44,5%</i>	<i>3 p.p.</i>	<i>29,8%</i>
<i>EBITDA Rec. / Ventas</i>	<i>16,7%</i>	<i>20,0%</i>	<i>-3 p.p.</i>	<i>20,8%</i>	<i>24,4%</i>	<i>-4 p.p.</i>	<i>23,1%</i>
EBIT	2,3	3,5	-34,4%	4,9	0,0	n.a.	0,0
Beneficio Neto	0,7	2,2	-70,8%	2,8	4,6	-40,4%	4,8
Free Cash Flow (Rec.)	1,2	2,6	-56,1%	3,0	4,2	-28,7%	4,4
<i>DN / EBITDA</i>	<i>4,0 x</i>	<i>2,7 x</i>	<i>1,3 x</i>	<i>2,3 x</i>	<i>1,3 x</i>	<i>1,0 x</i>	<i>1,2 x</i>

La compañía en 8 gráficos

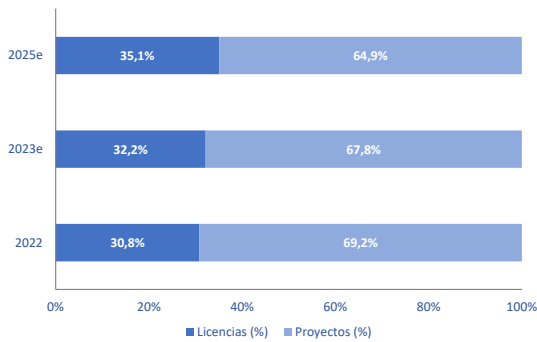
NTX se va a beneficiar de un fortísimo driver sectorial (e-learning)...



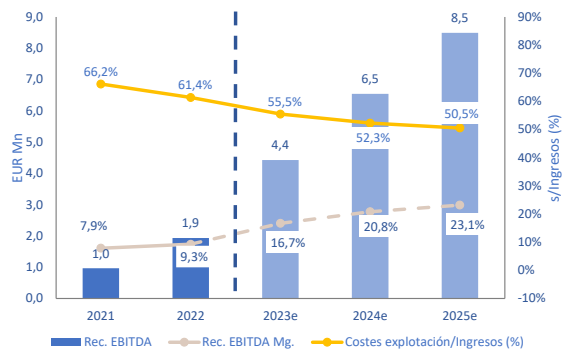
...que acelerará el crecimiento en ingresos (con el M&A a favor)



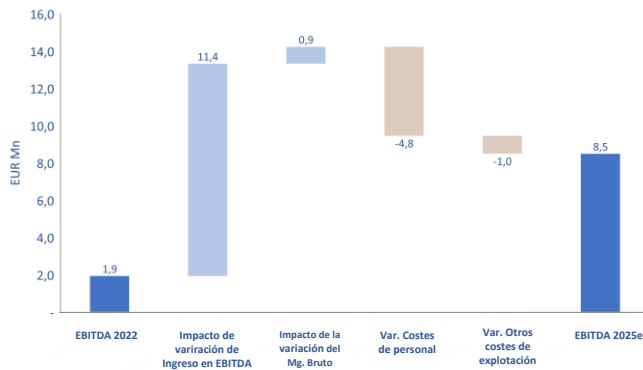
Estimamos un aumento progresivo de licencias (el negocio más rentable)...



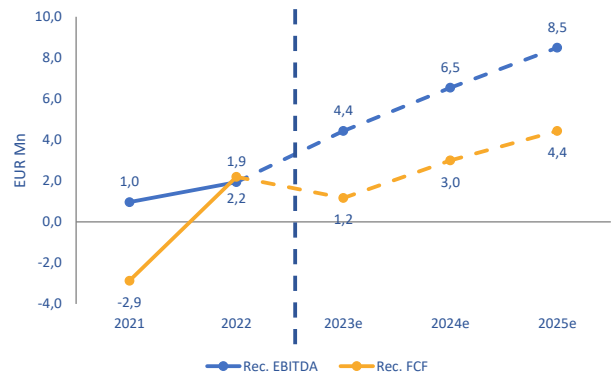
...Y un potencial elevado de apalancarse en su estructura de costes



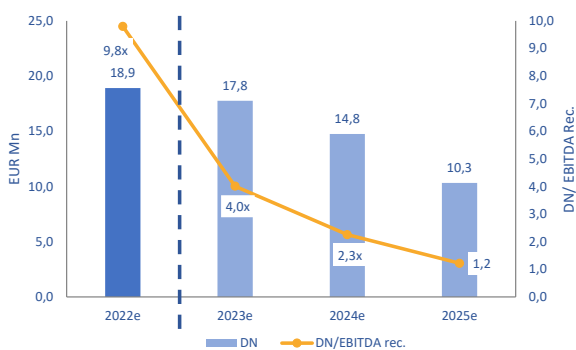
Lo que permitirá un "despegue" del EBITDA (EUR 8,5Mn en 2025e)



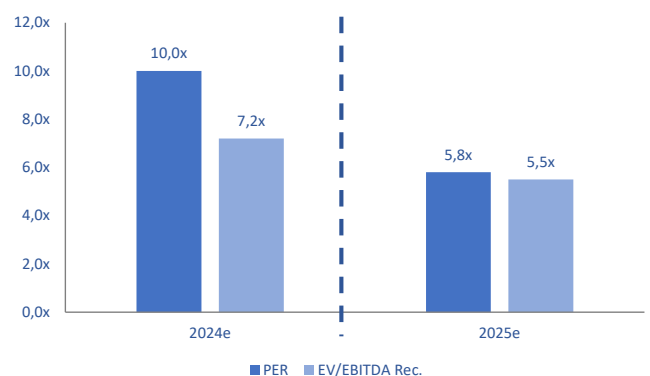
Con capacidad de generación de caja (a partir de 2023e)...



... que reducirá la deuda a la mitad, llevando la DN/EBITDA 25e a 1,2x



Los múltiplos, un reclamo: P/E 25e 5,8x y EV/EBITDA 25e 5,5x



Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2023e	2024e	2025e	Perpetuo ⁽¹⁾			
Free Cash Flow "To the Firm"	2,2	3,9	5,2	89,3			
Market Cap	27,7	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	18,9	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 12m 2022)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	6,5%	Coste de la deuda neta			6,3%	6,8%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
Coste de la deuda neta	5,2%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)			5,0%	5,4%	
Risk free rate (rf)	3,3%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	6,0%	R (estimación propia)			5,5%	6,5%	
Beta (B)	1,2	B (estimación propia)			1,1	1,3	
Coste del Equity	10,5%	Ke = Rf + (R * B)			9,4%	11,8%	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	59,4%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	40,6%	D			=	=	
WACC	8,4%	WACC = Kd * D + Ke * E			7,6%	9,2%	
G "Razonable"	2,0%				2,0%	1,5%	

(1) El valor perpetuo refleja el VAN del FCF a partir del último año estimado con el WACC y G del escenario base.

Inputs de valoración por múltiplos

	Ticker	Mkt. Cap	PER 23e	BPA	EV/EBITDA	EBITDA	EV/Vtas.	Ingresos	EBITDA/Vtas.	FCF Yield	FCF
	Factset			23e-25e	23e	23e-25e	23e	23e-25e	23e	23e	23e-25e
Instructure Holdings, Inc.	INST-US	3.546,7	21,6	9,5%	23,4	12,3%	8,7	10,3%	37,2%	4,0%	19,2%
Learning Technologies Group	LTG-GB	1.254,6	13,5	10,6%	11,0	10,0%	2,1	4,5%	19,4%	4,4%	33,5%
Docebo	DCBO-CA	1.155,3	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	7,3	28,3%	0,0%	0,3%	85,5%
Skillssoft	SKIL-US	290,7	n.a.	21,9%	7,0	5,4%	1,4	-0,5%	20,2%	n.a.	n.a.
D2L, Inc	DTOL-CA	323,5	n.a.	53,7%	n.a.	n.a.	1,4	10,7%	n.a.	n.a.	n.a.
E-learning			17,6	23,9%	13,8	9,2%	4,2	10,7%	19,2%	2,9%	46,1%
NTX	NTX-ES	27,7	42,2	n.a.	10,6	38,5%	1,8	17,5%	16,7%	4,2%	95,3%

Análisis de sensibilidad (2024e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 24e	EBITDA 24e	EV/EBITDA 24e
Max	22,9%	7,2	6,5x
Central	20,8%	6,5	7,2x
Min	18,7%	5,9	8,0x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

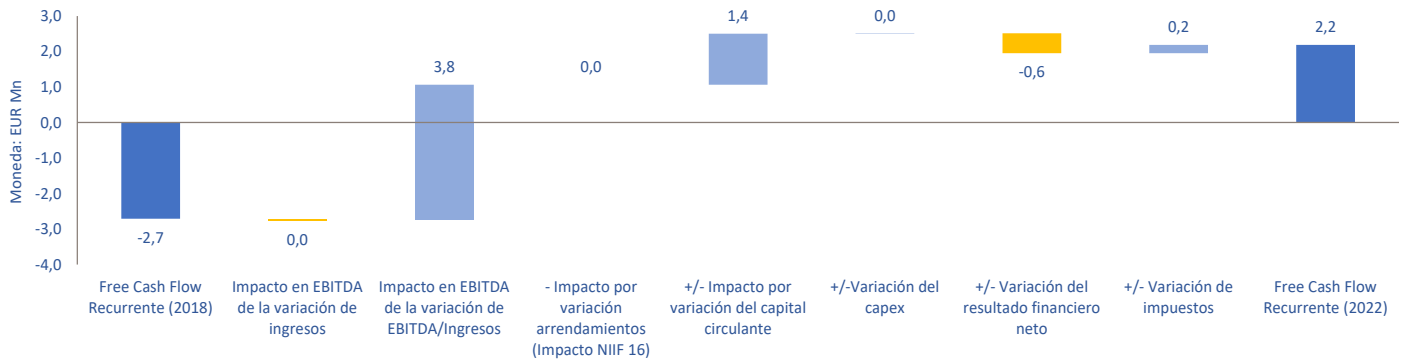
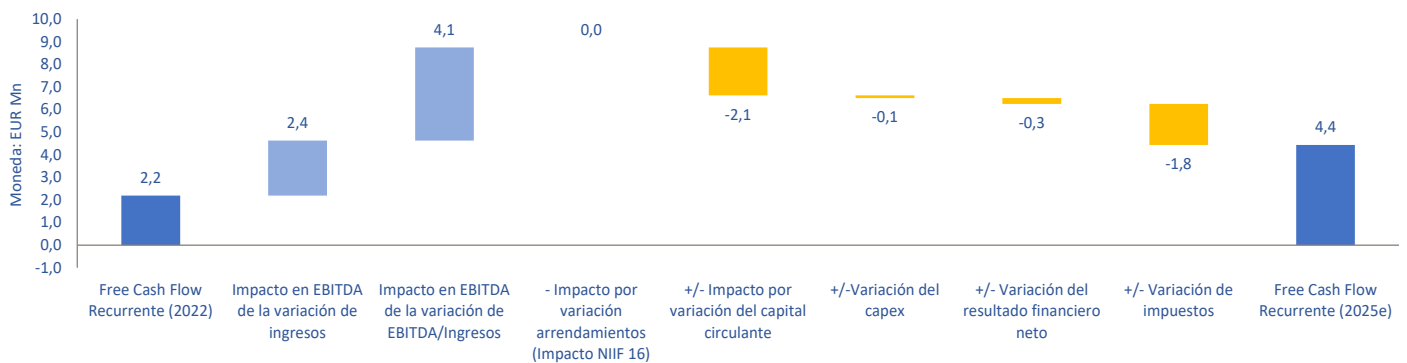
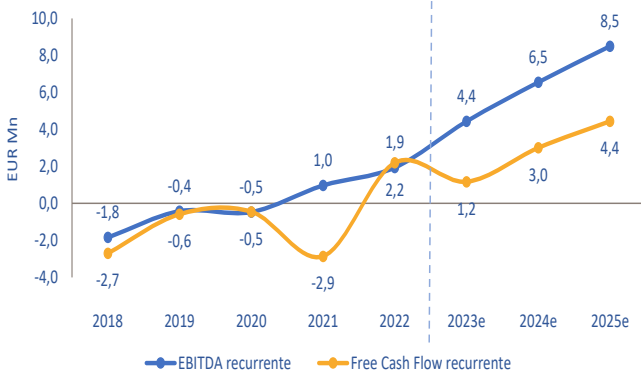
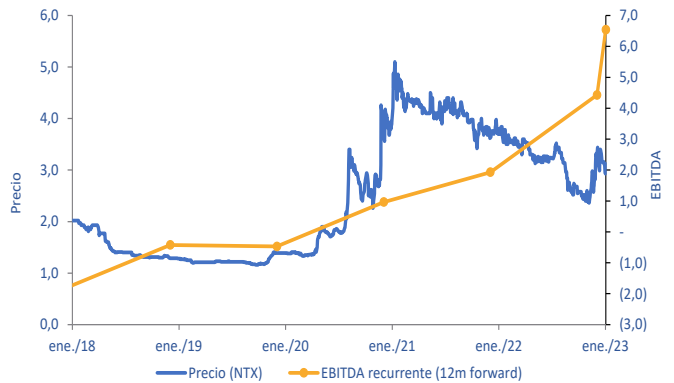
FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 24e				Escenario			FCF Rec./Yield 24e		
EBITDA 24e	0,6%	0,7%	0,8%							
7,2	3,7	3,7	3,6	➔	Max	13,3%	13,2%	13,1%		
6,5	3,0	3,0	3,0		Central	10,9%	10,8%	10,7%		
5,9	2,4	2,3	2,3		Min	8,6%	8,4%	8,3%		

Anexo 1. Proyecciones financieras

Balance (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e		
Inmovilizado inmaterial	5,5	6,2	6,5	6,1	9,4	7,2	5,6	4,5		
Inmovilizado material	0,4	0,4	0,4	0,3	0,5	0,7	1,0	1,3		
Otros activos no corrientes	0,2	0,2	0,2	0,5	1,3	1,3	1,3	1,3		
Inmovilizado financiero	0,3	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	5,9	5,9	5,9	5,9		
Activo circulante	4,0	4,4	3,7	7,1	8,6	10,6	12,1	13,8		
Total activo	10,4	11,4	11,1	14,3	25,9	26,0	26,2	26,9		
Patrimonio neto	2,2	2,2	1,3	2,3	1,1	1,7	4,5	9,3		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	0,1	0,1	0,2	0,1	0,7	0,7	0,7	0,7		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-		
Deuda financiera neta	5,3	5,8	6,8	9,0	18,9	17,8	14,8	10,3		
Pasivo circulante	2,8	3,2	2,8	2,9	5,2	5,8	6,2	6,7		
Total pasivo	10,4	11,4	11,1	14,3	25,9	26,0	26,2	26,9		
										TACC
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	18-22	22-25e
Total Ingresos	6,7	8,7	9,8	12,3	20,9	26,6	31,4	36,7	32,8%	20,7%
<i>Cto.Total Ingresos</i>	<i>31,6%</i>	<i>29,8%</i>	<i>12,4%</i>	<i>25,4%</i>	<i>70,0%</i>	<i>27,4%</i>	<i>18,4%</i>	<i>16,7%</i>		
Coste de ventas	(1,5)	(1,8)	(2,5)	(3,2)	(6,1)	(7,4)	(8,5)	(9,7)		
Margen Bruto	5,2	6,9	7,3	9,1	14,7	19,2	23,0	27,0	29,9%	22,4%
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>77,2%</i>	<i>79,5%</i>	<i>74,2%</i>	<i>74,0%</i>	<i>70,7%</i>	<i>72,1%</i>	<i>73,1%</i>	<i>73,7%</i>		
Gastos de personal	(5,5)	(6,0)	(6,4)	(6,7)	(10,2)	(11,9)	(13,2)	(15,0)		
Otros costes de explotación	(1,5)	(1,3)	(1,3)	(1,4)	(2,6)	(2,9)	(3,2)	(3,5)		
EBITDA recurrente	(1,8)	(0,4)	(0,5)	1,0	1,9	4,4	6,5	8,5	32,1%	63,8%
<i>Cto.EBITDA recurrente</i>	<i>0,8%</i>	<i>77,0%</i>	<i>-10,8%</i>	<i>304,8%</i>	<i>100,3%</i>	<i>129,3%</i>	<i>47,7%</i>	<i>29,8%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>7,9%</i>	<i>9,3%</i>	<i>16,7%</i>	<i>20,8%</i>	<i>23,1%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	(0,0)	(0,0)	0,2	0,2	(0,9)	-	-	-		
EBITDA	(1,9)	(0,4)	(0,2)	1,2	1,1	4,4	6,5	8,5	26,6%	99,4%
Depreciación y provisiones	(1,7)	(1,8)	(2,0)	(2,2)	(3,6)	(3,9)	(3,2)	(2,7)		
Gastos capitalizados	2,1	2,4	2,5	1,7	2,2	1,7	1,6	1,6		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-	-		
EBIT	(1,4)	0,2	0,3	0,6	(0,3)	2,3	4,9	7,4	31,9%	n.a.
<i>Cto.EBIT</i>	<i>26,1%</i>	<i>111,2%</i>	<i>60,2%</i>	<i>143,8%</i>	<i>-149,0%</i>	<i>838,0%</i>	<i>117,7%</i>	<i>49,3%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>1,8%</i>	<i>2,6%</i>	<i>5,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>8,5%</i>	<i>15,7%</i>	<i>20,1%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(1,2)	(1,4)	(1,3)	(1,0)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio ordinario	(1,6)	(0,0)	0,0	0,2	(1,5)	0,9	3,7	6,4	1,2%	82,7%
<i>Cto.Beneficio ordinario</i>	<i>25,1%</i>	<i>97,3%</i>	<i>128,7%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-926,3%</i>	<i>156,4%</i>	<i>320,5%</i>	<i>72,8%</i>		
Extraordinarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	(1,6)	(0,0)	0,0	0,2	(1,5)	0,9	3,7	6,4	1,2%	82,7%
Impuestos	(0,0)	0,1	0,1	0,5	0,2	(0,2)	(0,9)	(1,6)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>		
Minoritarios	-	-	-	-	(0,0)	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	(1,6)	0,1	0,1	0,6	(1,3)	0,7	2,8	4,8	5,2%	77,7%
<i>Cto.Beneficio neto</i>	<i>25,1%</i>	<i>104,6%</i>	<i>86,4%</i>	<i>358,7%</i>	<i>-306,3%</i>	<i>149,7%</i>	<i>320,5%</i>	<i>72,8%</i>		
Beneficio ordinario neto	(1,6)	(0,0)	(0,2)	(0,0)	(0,7)	0,7	2,8	4,8	18,8%	n.a.
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>23,4%</i>	<i>98,7%</i>	<i>-980,1%</i>	<i>90,7%</i>	<i>n.a.</i>	<i>195,3%</i>	<i>320,5%</i>	<i>72,8%</i>		
										TACC
Cash Flow (EUR Mn)	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	18-22	22-25e
EBITDA recurrente						4,4	6,5	8,5	32,1%	63,8%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						-	-	-		
Var.capital circulante						(1,5)	(1,1)	(1,2)		
Cash Flow operativo recurrente						3,0	5,4	7,3	34,1%	36,5%
CAPEX						(0,2)	(0,2)	(0,3)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(1,4)	(1,3)	(1,0)		
Impuestos						(0,2)	(0,9)	(1,6)		
Free Cash Flow Recurrente						1,2	3,0	4,4	29,4%	26,5%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
Free Cash Flow						1,2	3,0	4,4	-27,3%	37,8%
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						-	-	-		
Variación de Deuda financiera neta						(1,2)	(3,0)	(4,4)		

Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	TACC	
								19-22	22-25e
EBITDA recurrente	(0,4)	(0,5)	1,0	1,9	4,4	6,5	8,5	87,1%	63,8%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	77,0%	-10,8%	304,8%	100,3%	129,3%	47,7%	29,8%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	7,9%	9,3%	16,7%	20,8%	23,1%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	0,1	0,2	(3,4)	0,9	(1,5)	(1,1)	(1,2)		
= Cash Flow operativo recurrente	(0,3)	(0,2)	(2,4)	2,9	3,0	5,4	7,3	<i>n.a.</i>	36,5%
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	86,1%	26,5%	-902,4%	220,3%	3,3%	82,0%	35,2%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	13,8%	11,2%	17,2%	19,9%		
- CAPEX	(0,1)	(0,0)	(0,0)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,3)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(0,2)	(0,2)	(0,4)	(0,8)	(1,4)	(1,3)	(1,0)		
- Impuestos	-	-	-	0,2	(0,2)	(0,9)	(1,6)		
= Free Cash Flow recurrente	(0,6)	(0,5)	(2,9)	2,2	1,2	3,0	4,4	78,5%	26,5%
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	78,1%	22,8%	-526,6%	176,3%	-46,9%	157,8%	47,9%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	10,5%	4,4%	9,5%	12,1%		
- Gastos de reestructuración y otros	(0,0)	0,2	0,2	(0,9)	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	(8,5)	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow	(0,6)	(0,2)	(2,7)	(7,2)	1,2	3,0	4,4	<i>n.a.</i>	37,8%
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	77,5%	63,4%	<i>n.a.</i>	-171,0%	116,1%	157,8%	47,9%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	7,9%	4,2%	10,8%	16,0%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	4,2%	10,8%	16,0%		
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e		
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	(2,7)	(0,6)	(0,5)	(2,9)	2,2	1,2	3,0		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	(0,5)	(0,1)	(0,1)	0,7	0,5	0,8	1,1		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	2,0	0,0	1,6	0,3	2,0	1,3	0,9		
= Variación EBITDA recurrente	1,4	(0,0)	1,4	1,0	2,5	2,1	1,9		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	0,6	0,1	(3,6)	4,3	(2,4)	0,3	(0,0)		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	2,0	0,1	(2,2)	5,3	0,1	2,4	1,9		
+/- Variación del CAPEX	0,1	0,0	0,0	(0,1)	(0,0)	(0,0)	(0,0)		
+/- Variación del resultado financiero neto	(0,0)	0,0	(0,3)	(0,3)	(0,6)	0,1	0,2		
+/- Variación de impuestos	0,0	-	-	0,2	(0,4)	(0,7)	(0,7)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	2,1	0,1	(2,4)	5,1	(1,0)	1,8	1,4		
Free Cash Flow Recurrente	(0,6)	(0,5)	(2,9)	2,2	1,2	3,0	4,4		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	TACC	
EBIT	0,2	0,3	0,6	(0,3)	2,3	4,9	7,4	-57,6%	<i>n.a.</i>
* Tasa fiscal teórica	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	25,0%	25,0%	25,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	-	-	-	(0,6)	(1,2)	(1,8)		
EBITDA recurrente	(0,4)	(0,5)	1,0	1,9	4,4	6,5	8,5	87,1%	63,8%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	0,1	0,2	(3,4)	0,9	(1,5)	(1,1)	(1,2)		
= Cash Flow operativo recurrente	(0,3)	(0,2)	(2,4)	2,9	3,0	5,4	7,3	<i>n.a.</i>	36,5%
- CAPEX	(0,1)	(0,0)	(0,0)	(0,2)	(0,2)	(0,2)	(0,3)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	-	-	-	(0,6)	(1,2)	(1,8)		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	(0,4)	(0,3)	(2,4)	2,7	2,2	3,9	5,2	<i>n.a.</i>	24,1%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	84,5%	27,0%	-757,0%	211,9%	-18,9%	78,6%	31,9%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	13,0%	8,3%	12,5%	14,2%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	(8,5)	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	(0,4)	(0,3)	(2,4)	(5,8)	2,2	3,9	5,2	<i>n.a.</i>	42,5%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	84,5%	27,0%	-757,0%	-139,5%	137,9%	78,6%	31,9%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	5,8%	4,7%	8,4%	11,0%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	4,7%	8,4%	11,0%		

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2018 - 2022)

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2022 - 2025e)

Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente

Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)

Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	27,7	
+ Minoritarios	-	Rdos. 12m 2022
+ Provisiones y otros pasivos a LP	0,7	Rdos. 12m 2022
+ Deuda financiera neta	18,9	Rdos. 12m 2022
- Inmovilizado financiero	0,2	Rdos. 12m 2022
+/- Otros		
Enterprise Value (EV)	47,0	

Anexo 4. Principales comparables 2023e

		Instructure Holdings, Learning Technologies					Average	NTX
EUR Mn		Inc.	Group	Docebo	Skillsoft	D2L, Inc		
Datos Mercado	Ticker (Factset)	INST-US	LTG-GB	DCBO-CA	SKIL-US	DTOL-CA		NTX-ES
	País	United States	United Kingdom	Canada	United States	Canada		Spain
	Market cap	3.546,7	1.254,6	1.155,3	290,7	323,5		27,7
	Enterprise value (EV)	3.783,6	1.439,9	956,6	718,8	224,5		47,0
Información financiera básica	Total Ingresos	435,0	671,9	131,4	506,4	155,5		26,6
	Cto.Total Ingresos	16,5%	129,5%	45,7%	-3,1%	18,5%	41,4%	27,4%
	2y TACC (2023e - 2025e)	10,3%	4,5%	28,3%	-0,5%	10,7%	10,7%	17,5%
	EBITDA	161,7	130,6	0,0	102,5	(4,6)		4,4
	Cto. EBITDA	56,4%	27,8%	100,5%	-0,4%	92,3%	55,3%	313,7%
	2y TACC (2023e - 2025e)	12,3%	10,0%	n.a.	5,4%	n.a.	9,2%	38,5%
	EBITDA/Ingresos	37,2%	19,4%	0,0%	20,2%	n.a.	19,2%	16,7%
	EBIT	156,5	115,6	(2,0)	(79,5)	(14,5)		2,3
	Cto. EBIT	769,6%	86,3%	81,5%	-73,6%	76,8%	188,1%	838,0%
	2y TACC (2023e - 2025e)	13,0%	11,1%	n.a.	41,9%	57,6%	30,9%	80,3%
	EBIT/Ingresos	36,0%	17,2%	n.a.	n.a.	n.a.	26,6%	8,5%
	Beneficio Neto	(33,2)	79,8	3,6	(575,6)	(15,6)		0,7
	Cto. Beneficio Neto	59,3%	371,9%	130,5%	-550,8%	81,5%	18,5%	149,7%
	2y TACC (2023e - 2025e)	41,6%	12,3%	33,6%	67,3%	53,7%	41,7%	n.a.
	CAPEX/Ventas	1,4%	1,4%	0,9%	1,4%	2,2%	1,4%	0,7%
	Free Cash Flow	140,6	55,3	3,5	(2,4)	(1,4)		1,2
Deuda financiera Neta	115,5	135,8	(202,7)	n.a.	(98,9)		17,8	
DN/EBITDA (x)	0,7	1,0	n.a.	n.a.	n.a.	0,9	4,0	
Pay-out	0,0%	13,9%	n.a.	0,0%	n.a.	4,6%	0,0%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	21,6	13,5	n.a.	n.a.	n.a.	17,6	42,2
	P/BV (x)	2,7	n.a.	5,9	n.a.	n.a.	4,3	15,8
	EV/Ingresos (x)	8,7	2,1	7,3	1,4	1,4	4,2	1,8
	EV/EBITDA (x)	23,4	11,0	n.a.	7,0	n.a.	13,8	10,6
	EV/EBIT (x)	24,2	12,5	n.a.	n.a.	n.a.	18,3	20,8
	ROE	12,3	n.a.	0,5	n.a.	n.a.	6,4	46,2
	FCF Yield (%)	4,0	4,4	0,3	n.a.	n.a.	2,9	4,2
	DPA	0,00	0,01	n.a.	0,00	n.a.	0,00	0,00
	Dvd Yield	0,0%	0,9%	n.a.	0,0%	n.a.	0,3%	0,0%

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Factset). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

LIGHTHOUSE

Calle Basílica, 17, 1ª Planta, Oficinas
28020 Madrid
T: +34 915 904 226
institodeanalistas.com/lighthouse

Alfredo Echevarría Otegui

Head of research

alfredo.echevarria@lighthouse-ieaf.com

David López Sánchez

Equity research

david.lopez@lighthouse-ieaf.com

Luis Esteban Arribas

Equity research

luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

Enrique Andrés Abad

Equity research

enrique.andres@lighthouse-ieaf.com

Jesús López Gómez

ESG Analyst & Data analytics

jesus.lopez@lighthouse-ieaf.com

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (institodeanalistas.com/lighthouse) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.

INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@institutodeanalistas.com o consulte el contenido de este Código en www.ieaf.es.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la

opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
01-Feb-2023	n.a.	3,12	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2022 - Bajamos estimaciones	Luis Esteban Arribas
01-Ago-2022	n.a.	3,23	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2022	Luis Esteban Arribas
07-Jul-2022	n.a.	3,27	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Luis Esteban Arribas

