

Resultados 6m 2021

Opinión ⁽¹⁾: En línea

Impacto ⁽²⁾: Mantenemos estimaciones

Alfredo Echevarria Otegui – alfredo.echevarria@lighthouse-ief.com

+34 915 904 226

Naturhouse Health (NTH) es un Grupo familiar de pequeño tamaño con sede en Madrid (España), especializado (c. 30 años) en la nutrición y reeducación de los hábitos alimenticios (dietética). Con presencia internacional (c. 80% s/Ingresos; siendo Francia, Italia y Polonia sus principales mercados). Está gestionada y controlada por la familia fundadora (77,1% del capital).

Rdos. en línea. Y (probablemente) no recogidos en la cotización: c. 4x EV/EBIT y FCF yield > 12%

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	102,6	120,3
EV (Mn EUR y USD) ⁽²⁾	76,8	90,1
Número de Acciones (Mn)	60,0	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	1,93 / 1,62 / 1,17	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,06	
Rotación ⁽³⁾	14,3	
Factset / Bloomberg	NTH-ES / NTH SM	
Cierre año fiscal	31-dic	

INGRESOS 1S21: +13,7%, EN LÍNEA CON EL ESPERADO PARA EL CONJUNTO DEL AÑO. Tras un 1T21 que continuó marcado por las restricciones de la actividad económica, el 2T estanco muestra un punto de inflexión al alcanzar unos ingresos de EUR 17,5Mn (+52% vs 2T20; +20% vs 1T21). Lo que debiera marcar la evolución del negocio durante el 2S21.

Estructura Accionarial (%)

D. F. Revuelta y Familia	77,1
Free Float	22,9

MANTENIENDO LA SÓLIDA EVOLUCIÓN DEL CANAL ONLINE, PILAR "CLAVE" DE SU ESTRATEGIA. Desplegado a principios de 2020 (en Europa), el canal online habría contribuido ya a c. del 4% de las ventas 1S21 (+60% vs 1S20). El canal online no sólo permite compensar las menores ventas por cierres de centros físicos (c. -20% a/a) y mejorar los márgenes (por menores costes operativos) sino que también debiera permitir complementar el negocio actual (atrayendo al público más joven y a aquellos clientes de NTH que no tenían un centro físico cercano).

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2020	2021e	2022e	2023e
Nº Acc. ajustado (Mn)	60,0	60,0	60,0	60,0
Total Ingresos	56,2	64,2	67,8	72,9
EBITDA Rec. ⁽⁴⁾	17,4	21,2	22,1	24,0
% Var.	-24,8	22,0	4,3	8,8
% EBITDA Rec./Ing.	30,9	33,0	32,6	33,0
% Var EBITDA sector ⁽⁵⁾	-10,7	15,1	12,2	7,0
Beneficio neto	9,4	12,9	13,6	14,9
BPA (EUR)	0,16	0,22	0,23	0,25
% Var.	-29,3	38,0	4,7	9,7
BPA ord. (EUR)	0,16	0,22	0,23	0,25
% Var.	-29,0	40,5	4,7	9,7
Free Cash Flow Rec. ⁽⁶⁾	8,8	12,4	13,2	14,3
Pay-out (%)	0,0	27,8	85,0	85,0
DPA (EUR)	0,00	0,06	0,19	0,21
Deuda financiera neta	-17,0	-25,8	-27,0	-28,8
DN / EBITDA Rec.(x)	-1,0	-1,2	-1,2	-1,2
ROE (%)	44,2	42,2	37,6	39,1
ROCE (%) ⁽⁶⁾	91,9	131,7	136,1	147,6

LO QUE, JUNTO A UN ESTRICTO CONTROL DE COSTES, HABRÍA PERMITIDO MANTENER UNOS MÁRGENES EN MÁXIMOS (Mg. EBITDA: 39,5%; +11p.p. a/a). Desde el inicio de la pandemia, NTH ha mantenido un exhaustivo control de costes con una reestructuración de sus centros propios (dando lugar a una estructura operativa más reducida que habría resultado en una reducción del gasto por arrendamientos, suministros y personal). Como resultado, el EBITDA 1S21 alcanza los EUR 12,7Mn (Mg. EBITDA 39,5%), situándose c. -10% vs 1S19.

LA CAPACIDAD DE GENERACIÓN DE CAJA QUEDA PATENTE. El modelo de negocio implantado por NTH (ligero de estructura) permite generar abundante caja. Y los resultados 1S21 son prueba de ello: NTH cierra el 1S21 con una caja neta (ex NIIF 16) de EUR 26,6Mn (c. 25% s/Market Cap). Una posición financiera "holgada" que debiera facilitar la búsqueda de crecimiento y entrada en nuevos mercados.

EN CONCLUSIÓN, RESULTADOS FUERTES. Y (PROBABLEMENTE) NO COTIZADOS. Mantenemos estimaciones ante unos resultados en línea que debieran permitir a NTH consolidar en 2021e niveles de EBIT de c. EUR 18,5Mn. Algo que aparentemente pasa desapercibido por el mercado (cotizando a c. de 4x EV/EBIT 2021e y ofreciendo un FCF yield 2021e >12%).

Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁷⁾

PER	10,9	7,9	7,6	6,9
PER Ordinario	10,9	7,8	7,4	6,7
P/BV	4,0	2,9	2,8	2,6
Dividend Yield (%)	0,0	3,5	11,2	12,3
EV/Ventas	1,37	1,20	1,13	1,05
EV/EBITDA Rec.	4,4	3,6	3,5	3,2
EV/EBIT	5,4	4,1	4,0	3,6
FCF Yield (%) ⁽⁶⁾	8,6	12,0	12,8	13,9

Comportamiento relativo (base 100)



Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluta	3,3	3,6	31,5	10,3	-43,9	-65,7
vs Ibex 35	6,4	8,1	5,3	2,9	-37,9	-65,6
vs Ibex Small Cap Index	5,9	13,8	8,8	9,1	-48,8	-80,3
vs Eurostoxx 50	6,0	4,7	6,8	-3,1	-52,8	-74,9
vs Índice del sector ⁽⁵⁾	6,1	5,8	13,6	0,8	-53,5	-71,9

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 3,5Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

(5) Sector: Stoxx Europe 600 Food & Beverage.

(6) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(7) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Factset y Lighthouse.

Resultados 6m 2021

EUR Mn	6m21 Real	6m20	6m21 Real vs 6m20	2021e 2021e	2021e vs 2020	2T21	2T21 vs 2T20
Total Ingresos	32,1	28,2	13,7%	64,2	14,2%	17,5	51,9%
Francia	11,1	10,6	4,7%			5,9	40,7%
España	6,9	5,7	20,3%			3,9	65,8%
Italia	9,4	7,4	27,0%			5,0	57,1%
Polonia	3,8	3,7	3,0%			2,1	47,2%
Otros países	1,0	0,9	13,1%			0,6	63%
EBITDA (Recurrente)	12,7	8,0	58,0%	21,2	22,0%	6,8	77,6%
<i>EBITDA Rec. / Ingresos</i>	<i>39,5%</i>	<i>28,5%</i>	<i>11,1 p.p.</i>	<i>33,0%</i>	<i>2,1 p.p.</i>	<i>39,0%</i>	<i>5,7 p.p.</i>
EBITDA	12,7	8,0	58,0%	21,2	21,6%	6,8	77,6%
<i>EBITDA / Ingresos</i>	<i>39,5%</i>	<i>28,5%</i>	<i>11,1 p.p.</i>	<i>33,0%</i>	<i>2,0 p.p.</i>	<i>39,0%</i>	<i>5,7 p.p.</i>
EBIT	11,4	5,3	113,8%	18,6	31,0%	6,2	204%
BAI	11,6	5,4	112,6%	18,9	39,8%	6,4	217,2%
BN	8,4	3,6	131,1%	12,9	38,0%	4,8	309%
Nº de centros	1.725	2.184	-459	1.788	0,0		
<i>Ventas Online (%)</i>	<i>3,9%</i>	<i>2,8%</i>	<i>1,1 p.p.</i>	<i>2,3%</i>	<i>0,5 p.p.</i>		
Deuda Neta ¹	-26,6	-22,5	-18%	-25,8	51,4%		
Deuda Neta / EBITDA Rec.				-1,2 x	0,2 x		

Nota 1: Deuda Neta ajustada para excluir el impacto de la NIIF 16 (c. EUR 4Mn en 1S21).

Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2021e	2022e	2023e	Perpetuo ⁽¹⁾			
Free Cash Flow "To the Firm"	12,8	13,6	14,7	234,0			
Market Cap	102,6	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	-26,6	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 6m 2021)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	0,2%	Coste de la deuda neta			-0,1%	0,4%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
Coste de la deuda neta	0,1%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)			-0,1%	0,3%	
Risk free rate (rf)	0,3%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	9,0%	R (estimación propia)			8,5%	9,5%	
Beta (B)	1,0	B (estimación propia)			0,9	1,1	
Coste del Equity	9,3%	Ke = Rf + (R * B)			8,0%	10,8%	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	100,0%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	0,0%	D			=	=	
WACC	9,3%	WACC = Kd * D + Ke * E			8,0%	10,8%	
G "Razonable"	2,0%				2,0%	1,0%	

(1) El valor perpetuo refleja el VAN del FCF a partir del último año estimado con el WACC y G del escenario base.

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker	Mkt. Cap	PER 21e	BPA	EV/EBITDA	EBITDA	EV/Vtas.	Ingresos	EBITDA/Vtas.	FCF Yield	FCF
	Factset			21e-23e	21e	21e-23e	21e	21e-23e	21e	21e	21e-23e
Herbalife Nut.	HLF-US	4.351,7	9,2	11,3%	8,2	6,7%	1,2	4,4%	15,1%	0,7%	n.a.
Medifast	MED-US	2.166,8	15,5	15,2%	10,2	7,1%	1,6	8,5%	15,2%	5,7%	18,3%
WW Intl.	WW-US	1.222,3	12,8	23,8%	9,7	8,2%	2,3	6,8%	23,3%	9,3%	n.a.
Pérdida de Peso			12,5	16,8%	9,4	7,3%	1,7	6,6%	17,9%	5,3%	18,3%
Nu Skin	NUS-US	1.813,8	9,8	n.a.	5,7	6,5%	0,8	4,0%	14,3%	5,5%	n.a.
Glanbia	GL9-IE	4.247,7	17,1	10,3%	14,9	8,3%	1,2	3,9%	7,9%	3,8%	22,3%
Suplementos Alimenticios			13,4	10,3%	10,3	7,4%	1,0	3,9%	11,1%	4,6%	22,3%
NTH	NTH-ES	102,6	7,9	7,2%	3,6	6,5%	1,2	6,5%	33,0%	12,0%	7,4%

Análisis de sensibilidad (2022e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 22e	EBITDA 22e	EV/EBITDA 22e
Max	35,9%	24,3	3,2x
Central	32,6%	22,1	3,5x
Min	29,3%	19,9	3,9x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 22e				Escenario	FCF Rec./Yield 22e		
EBITDA 22e	1,4%	1,5%	1,6%		Max	15,1%	15,0%	14,9%
24,3	15,5	15,4	15,3	➔	Central	12,9%	12,8%	12,8%
22,1	13,2	13,2	13,1		Min	10,7%	10,6%	10,6%
19,9	11,0	10,9	10,9					

Anexo 1. Proyecciones financieras⁽¹⁾

Balance (EUR Mn)	2016	2017	2018	2019	2020	2021e	2022e	2023e		
Inmovilizado inmaterial	1,9	1,7	1,4	8,9	3,7	3,7	3,7	3,7		
Inmovilizado material	4,9	5,0	3,8	2,0	1,2	1,4	1,7	2,0		
Otros activos no corrientes	3,6	3,5	3,6	3,4	3,5	3,5	3,5	3,5		
Inmovilizado financiero	0,9	1,0	0,8	0,8	0,6	1,0	1,3	1,7		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	15,9	19,3	16,3	12,2	11,8	12,2	12,1	12,4		
Total activo	27,2	30,5	25,9	27,3	21,0	21,8	22,4	23,3		
Patrimonio neto	27,1	24,5	18,8	16,5	26,0	35,3	36,8	39,3		
Minoritarios	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1		
Provisiones y otros pasivos a LP	1,4	1,5	1,2	1,1	1,4	1,4	1,4	1,4		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	5,2	2,5	2,5	2,5	2,5		
Deuda financiera neta	(12,8)	(5,2)	(5,4)	(5,0)	(17,0)	(25,8)	(27,0)	(28,8)		
Pasivo circulante	11,4	9,7	11,2	9,5	8,1	8,4	8,6	8,9		
Total pasivo	27,2	30,5	25,9	27,3	21,0	21,8	22,4	23,3		
									TACC	
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2016	2017	2018	2019	2020	2021e	2022e	2023e	16-20	20-23e
Total Ingresos	98,3	95,4	88,7	82,4	56,2	64,2	67,8	72,9	-13,0%	9,0%
<i>Cto. Total Ingresos</i>	1,8%	-2,9%	-7,1%	-7,1%	-31,7%	14,2%	5,6%	7,4%		
Coste de ventas	(28,6)	(27,1)	(25,2)	(23,8)	(15,9)	(18,8)	(19,7)	(21,1)		
Margen Bruto	69,7	68,3	63,5	58,5	40,4	45,4	48,1	51,8	-12,8%	8,7%
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	70,9%	71,6%	71,6%	71,0%	71,8%	70,7%	70,9%	71,1%		
Gastos de personal	(19,3)	(20,4)	(20,7)	(19,3)	(12,4)	(13,2)	(13,7)	(14,1)		
Otros costes de explotación	(17,8)	(17,7)	(19,6)	(16,1)	(10,6)	(11,0)	(12,3)	(13,6)		
EBITDA recurrente	32,6	30,3	23,2	23,1	17,4	21,2	22,1	24,0	-14,6%	11,4%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	-3,5%	-7,2%	-23,4%	-0,3%	-24,8%	22,0%	4,3%	8,8%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	33,2%	31,7%	26,2%	28,1%	30,9%	33,0%	32,6%	33,0%		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	(0,2)	(0,9)	0,1	(0,2)	0,1	-	-	-		
EBITDA	32,4	29,4	23,3	22,9	17,4	21,2	22,1	24,0	-14,3%	11,3%
Depreciación y provisiones	(1,0)	(1,1)	(1,1)	(1,0)	(0,7)	(0,6)	(0,7)	(0,7)		
Gastos capitalizados	-	-	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	(3,3)	(2,5)	(2,0)	(2,0)	(2,0)		
EBIT	31,4	28,3	22,1	18,6	14,2	18,6	19,4	21,3	-18,0%	14,6%
<i>Cto. EBIT</i>	-3,4%	-9,9%	-21,6%	-15,9%	-24,0%	31,0%	4,7%	9,7%		
<i>EBIT / Ingresos</i>	31,9%	29,6%	25,0%	22,6%	25,2%	28,9%	28,6%	29,3%		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	(0,9)	-	-	-		
Resultado financiero neto	(0,1)	(0,0)	(0,0)	(0,2)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	0,0		
Resultados por puesta en equivalencia	0,8	0,4	0,6	0,2	0,3	0,3	0,4	0,4		
Beneficio ordinario	32,1	28,7	22,7	18,7	13,5	18,9	19,8	21,7	-19,5%	17,1%
<i>Cto. Beneficio ordinario</i>	-3,1%	-10,7%	-20,7%	-17,7%	-27,7%	39,8%	4,7%	9,7%		
Extraordinarios	-	-	-	0,5	-	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	32,1	28,7	22,7	19,2	13,5	18,9	19,8	21,7	-19,5%	17,1%
Impuestos	(9,6)	(8,8)	(7,4)	(6,0)	(4,1)	(6,0)	(6,2)	(6,9)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	30,0%	30,7%	32,4%	31,4%	30,5%	31,5%	31,5%	31,5%		
Minoritarios	0,0	0,0	0,0	0,1	(0,0)	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	22,5	19,9	15,4	13,3	9,4	12,9	13,6	14,9	-19,7%	16,6%
<i>Cto. Beneficio neto</i>	-1,6%	-11,8%	-22,6%	-13,8%	-29,3%	38,0%	4,7%	9,7%		
Beneficio ordinario neto	22,7	20,7	15,9	13,3	9,4	13,2	13,9	15,2	-19,7%	17,3%
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	-3,2%	-8,7%	-23,4%	-16,4%	-29,0%	40,5%	4,7%	9,7%		
									TACC	
Cash Flow (EUR Mn)	2016	2017	2018	2019	2020	2021e	2022e	2023e	16-20	20-23e
EBITDA recurrente						21,2	22,1	24,0	-14,6%	11,4%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						(2,0)	(2,0)	(2,0)		
Var. capital circulante						(0,1)	0,3	0,1		
Cash Flow operativo recurrente						19,1	20,4	22,1	-13,8%	16,8%
CAPEX						(0,8)	(1,0)	(1,0)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(0,0)	(0,0)	0,0		
Impuestos						(6,0)	(6,2)	(6,9)		
Free Cash Flow Recurrente						12,4	13,2	14,3	-11,3%	17,3%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
Free Cash Flow						12,4	13,2	14,3	-4,7%	6,3%
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						(3,6)	(12,0)	(12,4)		
Variación de Deuda financiera neta						(8,8)	(1,2)	(1,9)		

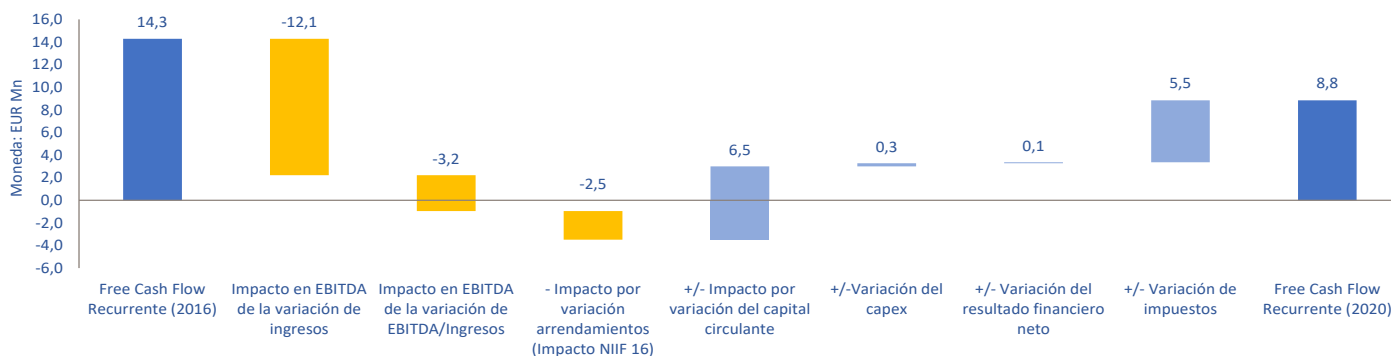
Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 3,5Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow⁽¹⁾

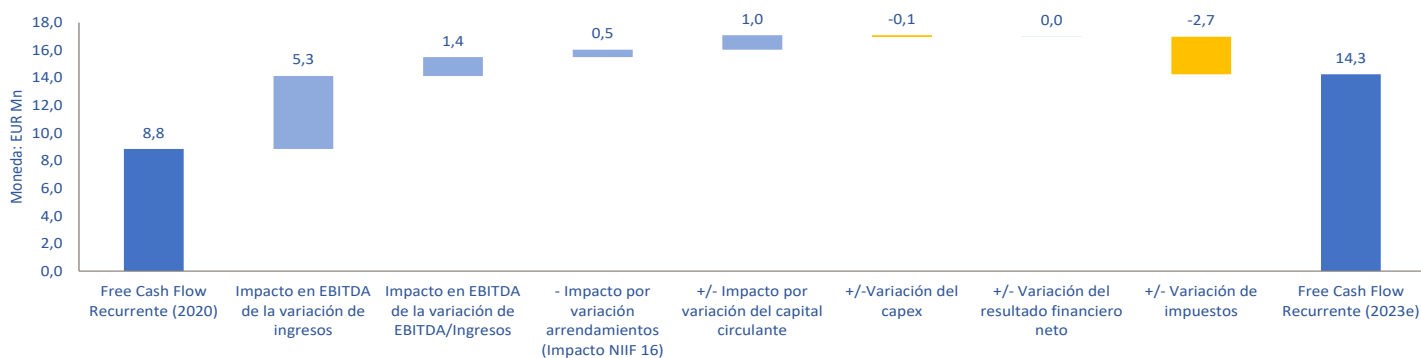
A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2017	2018	2019	2020	2021e	2022e	2023e	TACC	
								17-20	20-23e
EBITDA recurrente	30,3	23,2	23,1	17,4	21,2	22,1	24,0	-16,9%	11,4%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	-7,2%	-23,4%	-0,3%	-24,8%	22,0%	4,3%	8,8%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	31,7%	26,2%	28,1%	30,9%	33,0%	32,6%	33,0%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	(3,3)	(2,5)	(2,0)	(2,0)	(2,0)		
+/- Var. Capital circulante	(5,1)	4,5	2,4	(1,0)	(0,1)	0,3	0,1		
= Cash Flow operativo recurrente	25,2	27,7	22,2	13,9	19,1	20,4	22,1	-18,1%	16,8%
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	0,2%	9,9%	-19,9%	-37,6%	37,7%	6,9%	8,3%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	26,4%	31,3%	27,0%	24,7%	29,7%	30,1%	30,3%		
- CAPEX	(1,3)	(0,7)	(0,9)	(0,9)	(0,8)	(1,0)	(1,0)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(0,0)	(0,0)	(0,2)	(0,0)	(0,0)	(0,0)	0,0		
- Impuestos	(8,8)	(7,4)	(6,0)	(4,1)	(6,0)	(6,2)	(6,9)		
= Free Cash Flow recurrente	15,0	19,6	15,1	8,8	12,4	13,2	14,3	-16,2%	17,3%
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	5,2%	30,4%	-22,9%	-41,4%	39,7%	6,5%	8,4%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	15,8%	22,1%	18,3%	15,7%	19,2%	19,4%	19,6%		
- Gastos de reestructuración y otros	(0,8)	(0,2)	0,0	1,0	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	0,3	1,3	(0,9)	2,0	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	0,5	-	-	-	-		
= Free Cash Flow	14,6	20,8	14,7	11,9	12,4	13,2	14,3	-6,5%	6,3%
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	1,1%	42,6%	-29,0%	-19,4%	4,0%	6,5%	8,4%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	14,7%	19,1%	14,7%	8,6%	12,0%	12,8%	13,9%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	14,2%	20,2%	14,4%	11,6%	12,0%	12,8%	13,9%		
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)									
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	14,3	15,0	19,6	15,1	8,8	12,4	13,2		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	(0,9)	(2,2)	(1,6)	(7,3)	2,5	1,2	1,6		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	(1,4)	(4,9)	1,6	1,6	1,3	(0,3)	0,3		
= Variación EBITDA recurrente	(2,3)	(7,1)	(0,1)	(5,7)	3,8	0,9	1,9		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	(3,3)	0,7	0,5	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	2,4	9,6	(2,2)	(3,3)	0,9	0,4	(0,2)		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	0,1	2,5	(5,5)	(8,3)	5,2	1,3	1,7		
+/- Variación del CAPEX	(0,2)	0,6	(0,2)	0,0	0,1	(0,2)	-		
+/- Variación del resultado financiero neto	0,1	0,0	(0,2)	0,2	0,0	-	0,0		
+/- Variación de impuestos	0,8	1,4	1,3	1,9	(1,8)	(0,3)	(0,6)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	0,7	4,6	(4,5)	(6,3)	3,5	0,8	1,1		
Free Cash Flow Recurrente	15,0	19,6	15,1	8,8	12,4	13,2	14,3		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)									
EBIT	28,3	22,1	18,6	14,2	18,6	19,4	21,3	-20,6%	14,6%
* Tasa fiscal teórica	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(8,5)	(6,6)	(5,6)	(4,3)	(5,6)	(5,8)	(6,4)		
EBITDA recurrente	30,3	23,2	23,1	17,4	21,2	22,1	24,0	-16,9%	11,4%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	(3,3)	(2,5)	(2,0)	(2,0)	(2,0)		
+/- Var. Capital circulante	(5,1)	4,5	2,4	(1,0)	(0,1)	0,3	0,1		
= Cash Flow operativo recurrente	25,2	27,7	22,2	13,9	19,1	20,4	22,1	-18,1%	16,8%
- CAPEX	(1,3)	(0,7)	(0,9)	(0,9)	(0,8)	(1,0)	(1,0)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(8,5)	(6,6)	(5,6)	(4,3)	(5,6)	(5,8)	(6,4)		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	15,4	20,3	15,7	8,7	12,8	13,6	14,7	-17,2%	19,0%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	5,5%	32,1%	-22,7%	-44,5%	46,1%	6,4%	8,4%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	16,1%	22,9%	19,1%	15,5%	19,9%	20,0%	20,2%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	0,3	1,3	(0,9)	2,0	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	0,5	-	-	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	15,7	21,7	15,4	10,7	12,8	13,6	14,7	-11,9%	11,1%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	5,1%	37,8%	-29,2%	-30,1%	18,8%	6,4%	8,4%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	20,1%	26,5%	20,5%	11,4%	16,6%	17,7%	19,1%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	20,5%	28,2%	20,0%	14,0%	16,6%	17,7%	19,1%		

Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 3,5Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

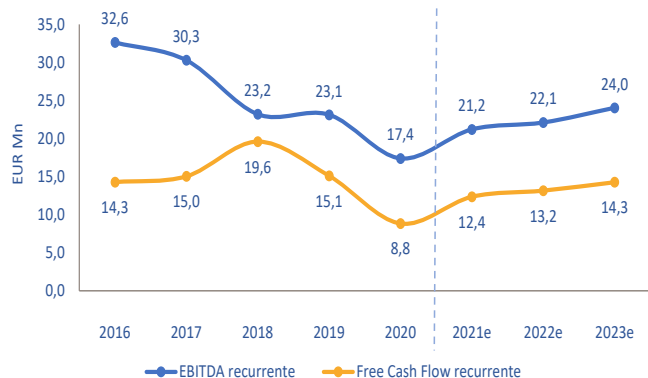
Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2016 - 2020)



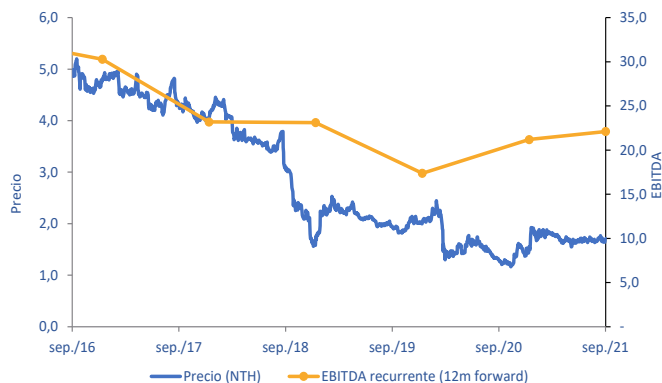
Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2020 - 2023e)



Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente



Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)



Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	102,6	
+ Minoritarios	0,1	Rdos. 6m 2021
+ Provisiones y otros pasivos a LP	1,4	Rdos. 6m 2021
+ Deuda financiera neta	(26,6)	Rdos. 6m 2021
- Inmovilizado financiero	0,6	Rdos. 6m 2021
+/- Otros		
Enterprise Value (EV)	76,8	

Anexo 4. Comportamiento histórico (1)(2)

Comportamiento histórico (EUR Mn)													TACC			
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021e	2022e	2023e	14-20	20-23e
Total Ingresos	62,0	61,7	57,8	61,5	96,4	96,6	98,3	95,4	88,7	82,4	56,2	64,2	67,8	72,9	-8,6%	9,0%
Cto. Total ingresos	n.a.	-0,4%	-6,3%	6,5%	56,7%	0,2%	1,8%	-2,9%	-7,1%	-7,1%	-31,7%	14,2%	5,6%	7,4%		
EBITDA	15,3	14,1	11,9	13,8	33,7	33,6	32,4	29,4	23,3	22,9	17,4	21,2	22,1	24,0	-10,4%	11,3%
Cto. EBITDA	n.a.	-7,7%	-16,1%	16,5%	143,8%	-0,2%	-3,7%	-9,3%	-20,8%	-1,4%	-24,0%	21,6%	4,3%	8,8%		
EBITDA/Ingresos	24,7%	22,9%	20,5%	22,5%	34,9%	34,8%	32,9%	30,8%	26,2%	27,8%	31,0%	33,0%	32,6%	33,0%		
Beneficio neto	7,9	7,6	3,6	8,5	22,6	22,9	22,5	19,9	15,4	13,3	9,4	12,9	13,6	14,9	-13,6%	16,6%
Cto. Beneficio neto	n.a.	-3,4%	-52,7%	136,3%	164,0%	1,3%	-1,6%	-11,8%	-22,6%	-13,8%	-29,3%	38,0%	4,7%	9,7%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0	60,0		
BPA (EUR)	0,13	0,13	0,06	0,14	0,38	0,38	0,38	0,33	0,26	0,22	0,16	0,22	0,23	0,25	-13,6%	16,6%
Cto. BPA	n.a.	-3,4%	-52,7%	n.a.	n.a.	1,3%	-1,6%	-11,8%	-22,6%	-13,8%	-29,3%	38,0%	4,7%	9,7%		
BPA ord. (EUR)	0,13	0,12	0,06	0,14	0,38	0,38	0,38	0,35	0,26	0,22	0,16	0,22	0,23	0,25	-13,6%	17,3%
Cto. BPA ord.	n.a.	-7,4%	-48,6%	n.a.	n.a.	1,8%	-1,3%	-8,7%	-23,4%	-16,4%	-29,0%	40,5%	4,7%	9,7%		
CAPEX	(0,7)	(1,0)	(1,1)	(0,4)	(3,1)	(0,9)	(1,2)	(1,3)	(0,7)	(0,9)	(0,9)	(0,8)	(1,0)	(1,0)		
CAPEX/Vtas % ¹	1,1%	1,6%	1,9%	0,7%	3,2%	0,9%	1,2%	1,4%	0,8%	1,1%	1,6%	1,2%	1,5%	1,4%		
Free Cash Flow	8,2	6,7	7,7	16,6	38,9	30,9	14,4	14,6	20,8	14,7	11,9	12,4	13,2	14,3	-17,9%	6,3%
DN/EBITDA (x) ⁽²⁾	-0,9x	-1,2x	-1,3x	1,2x	0,0x	-0,4x	-0,4x	-0,2x	-0,2x	-0,2x	-1,0x	-1,2x	-1,2x	-1,2x		
PER (x)						10,1x	12,7x	12,2x	6,2x	9,0x	9,9x	7,9x	7,6x	6,9x		
EV/Vtas (x)						2,25x	2,76x	2,41x	1,02x	1,39x	1,57x	1,20x	1,13x	1,05x		
EV/EBITDA (x) ⁽²⁾						6,25x	8,4x	7,8x	3,9x	5,0x	5,1x	3,6x	3,5x	3,2x		
Comport. Absoluto						n.a.	23,4%	-15,0%	-60,9%	26,5%	-22,3%	10,3%				
Comport. Relativo vs Ibex 35						n.a.	26,0%	-20,8%	-54,1%	13,1%	-8,2%	2,9%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Factset.

Nota 2: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 3,5Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Nota 3: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Anexo 5. Principales comparables 2021e

	EUR Mn	Pérdida de Peso			Suplementos Alimenticios			NTH	
		Herbalife Nut.	Medifast	WW Intl.	Average	Nu Skin	Glanbia		Average
Datos Mercado	Ticker (Factset)	HLF-US	MED-US	WW-US		NUS-US	GLN-IE	NTH-ES	
	País	Cayman Isl.	USA	USA		USA	Ireland	Spain	
	Market cap	4.351,7	2.166,8	1.222,3		1.813,8	4.247,7	102,6	
	Enterprise value (EV)	6.217,4	2.015,9	2.463,1		1.952,3	4.917,6	76,8	
Información financiera básica	Total Ingresos	5.022,2	1.300,5	1.094,2		2.407,2	4.168,0	64,2	
	Cto.Total Ingresos	6,3%	63,1%	-6,9%	20,8%	9,3%	9,0%	9,2%	14,2%
	2y TACC (2021e - 2023e)	4,4%	8,5%	6,8%	6,6%	4,0%	3,9%	3,9%	6,5%
	EBITDA	757,0	198,1	254,5		344,3	330,4		21,2
	Cto. EBITDA	5,0%	64,2%	-2,2%	22,4%	6,9%	15,2%	11,1%	21,6%
	2y TACC (2021e - 2023e)	6,7%	7,1%	8,2%	7,3%	6,5%	8,3%	7,4%	6,5%
	EBITDA/Ingresos	15,1%	15,2%	23,3%	17,9%	14,3%	7,9%	11,1%	33,0%
	EBIT	662,8	184,6	202,9		265,9	212,0		18,6
	Cto. EBIT	4,3%	61,4%	-6,5%	19,7%	21,1%	30,9%	26,0%	31,0%
	2y TACC (2021e - 2023e)	7,0%	11,0%	12,7%	10,2%	8,9%	13,3%	11,1%	7,2%
	EBIT/Ingresos	13,2%	14,2%	18,5%	15,3%	11,0%	5,1%	8,1%	28,9%
	Beneficio Neto	425,9	140,7	85,6		191,6	184,3		12,9
	Cto. Beneficio Neto	34,0%	60,4%	33,6%	42,7%	17,4%	28,2%	22,8%	38,0%
	2y TACC (2021e - 2023e)	9,5%	11,5%	32,6%	17,9%	9,4%	19,7%	14,6%	7,2%
	CAPEX/Ventas	2,9%	1,5%	1,0%	1,8%	2,7%	2,0%	2,3%	1,2%
	Free Cash Flow	32,0	124,1	113,6		99,9	160,2		12,4
	Deuda financiera Neta	1.516,4	(176,7)	1.108,1		(59,2)	542,9		(25,8)
	DN/EBITDA (x)	2,0	(0,9)	4,4	1,8	(0,2)	1,6	0,7	(1,2)
	Pay-out	0,0%	40,5%	0,0%	13,5%	35,4%	47,0%	41,2%	27,8%
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	9,2	15,5	12,8	12,5	9,8	17,1	13,4	7,9
	P/BV (x)	n.a.	10,4	n.a.	10,4	n.a.	2,6	2,6	2,9
	EV/Ingresos (x)	1,2	1,6	2,3	1,7	0,8	1,2	1,0	1,2
	EV/EBITDA (x)	8,2	10,2	9,7	9,4	5,7	14,9	10,3	3,6
	EV/EBIT (x)	9,4	10,9	12,1	10,8	7,3	23,2	15,3	4,1
	ROE	n.a.	66,8	n.a.	66,8	n.a.	15,4	15,4	42,2
	FCF Yield (%)	0,7	5,7	9,3	5,3	5,5	3,8	4,6	12,0
	DPA	0,00	4,84	0,00	1,61	1,30	0,29	0,79	0,06
	Dvd Yield	0,0%	2,6%	0,0%	0,9%	3,6%	2,0%	2,8%	3,5%

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Factset). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que cotizan en los mercados secundarios oficiales, y específicamente de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF), asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@ieaf.es o consulte el contenido de este Código en www.ieaf.es.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad

alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercado de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
21-Sep-2021	n.a.	1,71	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2021	Alfredo Echevarria Otegui
22-Jun-2021	n.a.	1,69	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2021 - Subimos estimaciones	Ana Isabel González García, CIAA
23-Abr-2021	n.a.	1,63	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Ana Isabel González García, CIAA

